Manager Commercial

91290 Ollainville · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2207281122

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1997 — Diplôme — Intermarché
Formation théorique et pratique visant l'apprentissage et la maîtrise de la fonction de chef de rayon à dominante alimentaire. (Major de promo)
1994 — Bac +2 — lycée JB. Corot
BTS Actions Commerciales
1992 — Bac Pro — lycée F. Nadar Draveil
BAC Professionnel Vente et Représentation, mention bien

Expériences professionnelles

03/2012 - à ce jour — Responsable régional marketing vente
Responsable régional marketing vente, région grand Ouest
Mise en place de plans d'action dans le cadre du renforcement de la dynamique commerciale du groupe
2006 - 2012 — Chef des ventes
Management d'une équipe de 10/12 commerciaux ; recrutement, intégration, formation continue ; turn-over à 0% sur 36 mois. Tenue des réunions commerciales, entretiens individuel et accompagnements terrain. Définition des plans d'action, mise en place des outils de suivi et animation. 3 années de suite au club des Managers
1998 - 2005 — Vendeur terrain
Gestion d'un secteur (jusqu'à 130 clients actifs). Développement du fond de commerce par la prospection, développement des parts de marchés par le management clients.
Deux années de suite au Club vendeurs
1997 - 1998 — Chef de rayons
Gestion des rayons traditionnelles (traiteur, charcuterie coupe et fromage coupe) et LS (charcuterie-traiteur)
Gestion de 2 vendeuses, augmentation de la marge au-delà des standards Intermarché

Langues

Français (courant)

Compétences

MANAGER COMMERCIAL

Atouts

Dynamique, sens de l'écoute, autonome, persévérant, organisé

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis A, B

Loisirs

Cinéma et musique. Moto

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.