

Né le 24/10/1973
34250 Palavas-les-fLOTS
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2208241062



Responsable grands comptes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/1995 : à ESSICAD

DPECF Diplôme préparatoire aux études comptables

06/1995 : à FACULTES DE SCIENCES ECONOMIQUES

DEUG Sciences Economiques

06/1992 : à LYCEE CLEMENCEAU

Baccalauréat B Sciences Economiques

Expériences professionnelles

05/2020 - 03/2022 :

Création et gestion d'un concept store français chez La Fabrik French Life Style sur Uvita

Choix des grossistes et des collections, recherche d'antiquités dans les brocantes, agencement du concept store, animation des réseaux sociaux, accueil et accompagnement des clients.

05/2017 - 12/2019 :

Chargé de développement des Produits Spéciaux chez Lafargeholcim Betons sur Vendargues

Présentation et développement des innovations de la gamme des Produits Spéciaux, développement du réseau d'Applicateurs Agrées, définition et animation de la stratégie commerciale, prospection des cibles potentielles.

09/2015 - 06/2015 :

Responsable Technico Commercial Sud Est chez Anhydritec / La Chape Liquide sur L'isle Sur La Sorgue

Présentation et développement des innovations de la gamme de La Chape Liquide, développement du réseau d'Applicateurs Agrées, définition de la stratégie commerciale, prospection des cibles potentielles.

07/2015 - 08/2015 :

Chargé de Développement des Produits Spéciaux chez Cemex Bétons sur Montpellier

Lancement et développement de la gamme des Produits Spéciaux, développement des réseaux EXPERENSOL, définition de la stratégie commerciale, conseils, prescription et prospection des cibles potentielles.

04/2002 - 06/2006 :

Technico Commercial chez Chausson Materiaux sur Montpellier

Développement du portefeuille clients, analyse technique des besoins clients et proposition de solutions, suivi de chantiers, prospection des cibles potentielles.

04/2001 - 04/2002 :

Assistant de Direction franchise Boardriders chez Quiksilver sur Le Lamentin

Management d'une équipe de 4 personnes, merchandising et mise en place des collections en respectant la charte, suivi commercial et respect des engagements commerciaux.

01/1998 - 01/2001 :

Responsable du Merchandising chez Mango sur Montpellier

Management d'une équipe de 15 personnes, stratégie commerciale : choix, présentation et mise en place des collections, merchandising et respect de la charte, réalisation des objectifs commerciaux.

01/1995 - 01/1998 :

Gérant et Agent Commercial chez Km 42 Surf Shop / Aloha sur Montpellier

Création du premier Surf Shop sur Montpellier, stratégie commerciale, choix des fournisseurs et des collections, agent commercial pour la marque de surf ALOHA sur le Sud Est / PACA.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Passionné de surf et de sports de glisse, Randonnées, Yoga, Musique, Voyages