Responsable Grands Comptes

Né(e) en 1973 · 34250 Palavas-les-Flots · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2208241062

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1995-06-30 — FACULTES DE SCIENCES ECONOMIQUES
DEUG Sciences Economiques
1995-06-30 — ESSICAD
DPECF Diplôme préparatoire aux études comptables
1992-06-30 — LYCEE CLEMENCEAU
Baccalauréat B Sciences Economiques

Expériences professionnelles

2020-05-01 - 2022-03-31 — Création et gestion d'un concept store français
Choix des grossistes et des collections, recherche d'antiquités dans les brocantes, agencement du concept store, animation des réseaux sociaux, accueil et accompagnement des clients.
2017-05-01 - 2019-12-31 — Chargé de développement des Produits Spéciaux
Présentation et développement des innovations de la gamme des Produits Spéciaux, développement du réseau d'Applicateurs Agrées, définition et animation de la stratégie commerciale, prospection des cibles potentielles.
2015-09-01 - 2015-06-30 — Responsable Technico Commercial Sud Est
Présentation et développement des innovations de la gamme de La Chape Liquide, développement du réseau d'Applicateurs Agrées, définition de la stratégie commerciale, prospection des cibles potentielles.
2015-07-01 - 2015-08-31 — Chargé de Développement des Produits Spéciaux
Lancement et développement de la gamme des Produits Spéciaux, développement des réseaux EXPERENSOL, définition de la stratégie commerciale, conseils, prescription et prospection des cibles potentielles.
2002-04-01 - 2006-06-30 — Technico Commercial
Développement du portefeuille clients, analyse technique des besoins clients et proposition de solutions, suivi de chantiers, prospection des cibles potentielles.
2001-04-01 - 2002-04-30 — Assistant de Direction franchise Boardriders
Management d'une équipe de 4 personnes, merchandising et mise en place des collections en respectant la charte, suivi commercial et respect des engagements commerciaux.
1998-01-01 - 2001-01-31 — Responsable du Merchandising
Management d'une équipe de 15 personnes, stratégie commerciale : choix, présentation et mise en place des collections, merchandising et respect de la charte, réalisation des objectifs commerciaux.
1995-01-01 - 1998-01-31 — Gérant et Agent Commercial
Création du premier Surf Shop sur Montpellier, stratégie commerciale, choix des fournisseurs et des collections, agent commercial pour la marque de surf ALOHA sur le Sud Est / PACA.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Atouts

Expertise commerciale, Développement des Produits Spéciaux, Gestion, Management

Loisirs

Passionné de surf et de sports de glisse, Randonnées, Yoga, Musique, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.