Responsable Commercial Rénovation Et Aménagement De L'habitat

- - · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2209151318

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2000 — Bac +2
BTS FORCE DE VENTE

Expériences professionnelles

2017 - 2020 — Gérant

Management des équipes, supervision des plannings, définition des objectifs mensuels et suivi des résultats, animation des
réunions de travail, veille au bien-être des salariés.
Pilotage de l'activité, de la commercialisation à la livraison, respect du cahier des charges (exigences clients, enveloppes budgétaires, délais d’exécution)

2012 - 2017 — Commercial

Gestion des dossiers clients, rassemblement et vérification des documents transmis afin de m'assurer de leur conformité, mise à jour des données, organisation et suivi des chantiers.
Participation aux réunions d'équipe pour échanges sur l'activité commerciale avec mes collègues, partage des retours terrain

2006 - 2012 — Responsable commercial

Développement de la ^prospection sur le secteur géographique en collaboration avec l'ensemble de l'équipe.
Mise en oeuvre d'actions opérationnelles de conquête, management de l'équipe commerciale lors de leurs activités de prospection sur le terrain

2005 - 2006 — Responsable d'Agence

Récolte, traitement et analyse des informations relatives aux clients dans une optique de fidélisation.
Définition précise des tâches à effectuer par les équipes dans le respect des délais et des attentes

2001 - 2005 — Commercial

Prospection téléphonique, présentation de l'entreprise, planification des RDV.
Action de prospection terrain, ciblage de prospects en suivant la politique commerciale de l'entreprise, développement du portefeuille clients.
Représentation de l'entreprise lors de salons professionnels, présentation et commercialisation de notre gamme.
Conduite des entretiens de découverte afin d'analyser les besoins clients, élaboration d'une offre personnalisée

Langues

Français (courant)

Compétences

Fidélisation des clients
Montage de plan financier
Méthode commerciale
Coordination des équipes
Recrutement et animation des équipes

Négociation commerciale

Permis

Permis B

Loisirs

Musculation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.