Commerciale

Né(e) en 1982 · 33660 Camps-sur-l'Isle · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2209211320

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2010 — Bac Pro
Bac Pro Commerce (VAE)
2001 — BEP
BEP Vente Action Marchande

Expériences professionnelles

2021 - 2021 — Commerciale

Prospection commerciale, suivie du développement du portefeuille client (artisans et grands comptes), prise de commandes, réalisations de devis, visite régulière et fidélisation des clients, recouvrements et créances, atteintes des objectifs demandés

2021 - à ce jour — Attachée Commerciale

Développement du portefeuille client, prospection sur chantier, négociation des prix, réalisation de devis, développement des relations commerciales, prospections téléphoniques, gestion de la relation client, gestion des relances

2011 - 2011 — Vendeuse

Accueil clients, connaissances de tissus ainsi que de la morphologie des clients, mise en rayon et réserve, établissement de challenge pour l'équipe, bon état d'esprit transmis à l'équipe

2011 - 2012 — Responsable

Manager une équipe à travers des indicateurs commerciaux, gestion du personnel, gestion planning, gestion du zonning en magasin, garant des procédures ainsi que de la démarque inconnu, garanti de l'image de l'enseigne, réalisation des vitrines, gestions des transfert inter-magasin et retours dépôt, tenue de la caisse, remise en banque, clôtures des comptes

2005 - 2005 — Employé libre-service

Mise en rayon, facing, rotation des produits

2005 - 2010 — Vendeuse expérimentée

Manager une équipe à travers des indicateurs commerciaux, gestion du personnel, garant des procédures, respect de la politique commerciale de l'entreprise, fidélisation, gestion des stocks, garant des plans merchandising, respect de la charte, gestion des relances, gestion des litiges clients, relever de prix, maîtrise de la vente, recherche des besoins, ventes additionnelles, ventes sur objectifs

2001 - 2001 — Ouvrière viticole

2001 - 2005 — Hôtesse de caisse

Tenue de la caisse, respect des procédures, image de l'enseigne respecté

2000 - 2001 — Vendeuse en patisserie

Langues

Français (Courant)

Compétences

Prospection commerciale, suivie du développement du portefeuille client, prise de commandes, réalisations de devis, visite régulière et fidélisation des clients, recouvrements et créances, atteintes des objectifs

demandés

Atouts

-Organisée et rigoureuse
-Patiente et persévérante
-Force de proposition
-Excellent sens du relationnel
-Capacité d’adaptation
-Capacité d’écoute
-Aisance à l’oral

Permis

Permis B

Loisirs

Musique
Photos
Cuisine
sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.