

Née en 1982  
**33660 Camps-sur-l'isle**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2209211320**

## Commerciale

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2010** : Bac Pro  
Bac Pro Commerce (VAE)

**2001** : BEP  
BEP Vente Action Marchande

### Expériences professionnelles

**2021 à ce jour :**  
Attachée Commerciale chez Locamod

Développement du portefeuille client, prospection sur chantier, négociation des prix, réalisation de devis, développement des relations commerciales, prospections téléphoniques, gestion de la relation client, gestion des relances

**2021 - 2021 :**  
Commerciale chez Axor  
Prospection commerciale, suivie du développement du portefeuille client (artisans et grands comptes), prise de commandes, réalisations de devis, visite régulière et fidélisation des clients, recouvrements et créances, atteintes des objectifs demandés

**2011 - 2012 :**  
Responsable chez Soleil Sucré  
Manager une équipe à travers des indicateurs commerciaux, gestion du personnel, gestion planning, gestion du zonning en magasin, garant des procédures ainsi que de la démarque inconnue, garanti de l'image de l'enseigne, réalisation des vitrines, gestions des transferts inter-magasin et retours dépôt, tenue de la caisse, remise en banque, clôtures des comptes

**2011 - 2011 :**  
Vendeuse chez Damart  
Accueil clients, connaissances de tissus ainsi que de la morphologie des clients, mise en rayon et réserve, établissement de challenge pour l'équipe, bon état d'esprit transmis à l'équipe

**2005 - 2010 :**  
Vendeuse expérimentée chez Sfd, Premier Distributeur De L'opérateur Sfr  
Manager une équipe à travers des indicateurs commerciaux, gestion du personnel, garant des procédures, respect de la politique commerciale de l'entreprise, fidélisation, gestion des stocks, garant des plans merchandising, respect de la charte, gestion des relances, gestion des litiges clients, relever de prix, maîtrise de

la vente, recherche des besoins, ventes additionnelles, ventes sur objectifs

#### **2005 - 2005 :**

Employé libre-service chez Carrefour

Mise en rayon, facing, rotation des produits

#### **2001 - 2005 :**

Hôtesse de caisse chez Leclerc (m.i)

Tenue de la caisse, respect des procédures, image de l'enseigne respecté

#### **2001 - 2001 :**

Ouvrière viticole

#### **2000 - 2001 :**

Vendeuse en pâtisserie chez Lemoine

### **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### **Atouts et compétences**

---

Prospection commerciale, suivie du développement du portefeuille client, prise de commandes, réalisations de devis, visite régulière et fidélisation des clients, recouvrements et créances, atteintes des objectifs demandés

### **Permis**

---

Permis B

### **Centres d'intérêts**

---

Musique

Photos

Cuisine

sport