Conseiller De Vente

Né(e) en 1994 · 95360 Montmagny · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2209261655

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2015 — Bac +3 — IUT de Sceaux
Licence Professionnelle Management Des Organisations
2014 — Bac +2 — Université Paris Nord
DUT Gestion des Entreprises et Administrations
2012 — Bac — Lycée Camile St-Saëns
Bac Économique et Social

Expériences professionnelles

2020 - 2022 — Conseiller de vente

Gestion des commandes clients, Ouverture et fermeture du magasin Accueillir le client
Analyser sa demande et le conseiller Lui proposer un ou des produits
Proposer des ventes complémentaires ou des produits de substitution (y compris au-delà de son rayon)
Proposition de multiples services (assurances, garanties, contrats énergies) Clôturer la vente et/ou encaisser
Affecter principalement en rayon brun (multimédia, télévision) mais aussi polyvalent sur les autres rayons
Merchandising, optimisation de l’espace de vente (vitrine, rayons achalandage…)
Formation et accompagnement des nouvelles recrues pour ce poste

2019 - 2019 — Conseiller de vente

Gestion des stocks, des commandes, des SAV Ouverture et fermeture du magasin
Réception et mise en place des livraisons
Accueillir le client
Analyser sa demande et le conseiller Lui proposer un ou des produits
Proposer des ventes complémentaires ou des produits de substitution (y compris au-delà de son rayon)
Clôturer la vente et/ou encaisser
Étiquetage
Merchandising, optimisation de l’espace de vente (vitrine, rayons achalandage…)

2019 - 2020 — Conseiller de vente

Gestion des stocks, des commandes, des SAV Ouverture et fermeture du magasin
Réception et mise en place des livraisons Accueillir le client
Analyser sa demande et le conseiller
Lui proposer un ou des produits
Proposer des ventes complémentaires ou des produits de substitution (y compris au-delà de son rayon)
Clôturer la vente et/ou encaisser Étiquetage
Merchandising, optimisation de l’espace de vente (vitrine, rayons achalandage…)

09/2018 - 2018 — Employé commercial

Disposition et présentation des articles dans les rayons en magasin.
Assurer l'information des prix en rayon, effectuer les déplacements de produits de la réserve au rayon et répondre aux demandes ponctuelles des clients.
Tenir à jour les calendriers de commande de réapprovisionnement, effectuer les comptages périodiques, les enregistrements informatiques.
Savoir tenir une caisse ou vendre des produits alimentaires et être amené à utiliser un engin de manutention

03/2018 - 2018 — Assistant logistique

Enregistrement, traitement, contrôle et suivi des commandes via divers logiciels (Indiana, Mediapost, Stockit).

Prise de contact avec les clients pour des compléments d'informations et des dates de déchargement des produits. Facturation des marchandises stockées au sein des locaux de Logipresse

01/2018 - 02/2018 — Préparateur de commande

Préparation des pick list, emballage des marchandises, étiquetage, transport des marchandises à la chaine des commandes

04/2017 - 10/2017 — Associé au sein de la société

Présent sur les domaines administratifs (réalisation de devis, facture), commercial (recherche de nouveau client, prospection, accueil physique de la clientèle) et ressources humaines (gestion des paies, recrutement).

04/2015 - 08/2015 — Agent Commercial Polyvalent

Conception et création d’affiche et de flyers, prospection téléphonique et courriel en direction des particuliers, réception physique des particuliers sur rendez-vous, gestion des espaces réservés.

Langues

Portugais (Courant)

Compétences

Conseiller de vente/Préparateur de commande/Assistant logistique

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.