

Vincent B. - Né en 1985
62410 Hulluch
12 ans d'expérience
Réf : 2210211508

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2005 : Bac +2
BTS Négociation et Relation Client

2003 : Bac
Bac ES

Expériences professionnelles

2016 à ce jour :

Gestion de magasin chez Grand Frais

Expériences validées dans le management (5 personnes), dans la gestion des stocks, dans la gestion d'inventaires, la gestion d'ouverture de magasins, dans la stratégie de commercialisation via des lancements d'opérations commerciales, dans l'analyse et le pilotage des chiffres clés avec une logique de rentabilité élevée

2015 - 2016 :

Gestion de magasin chez Grand Frais

Expériences validées dans le management le recrutement, dans la stratégie de commercialisation via des lancements d'opérations commerciales, dans l'analyse et le pilotage des chiffres clés

2012 - 2015 :

Manager district Picardie chez Le Roi Du Matelas

Expériences d'une année responsable de point de vente puis, dans le management (8 points de vente, 25 personnes), dans la gestion de points de vente, les ressources humaines (recrutement, formation) dans la gestion de la rentabilité et des marges. 3 années consécutives en dépassant les objectifs de CA

2012 - 2012 :

Assistant commercial chez Ppg Industry

Expériences validées dans la gestion d'un portefeuille client, la gestion des réclamations clients et litiges, le suivi des commandes de la fabrication à la livraison en point de vente et dans la gestion des relations fournisseurs - transporteurs - distributeurs - clients

2011 - 2011 :

Conseiller clientèle chez Leroy Merlin

validées dans le conseil, le merchandising, la gestion de l'approvisionnement, la vente et la gestion des objectifs

2009 - 2011 :

Commercial chez Ahf, Amélioration De L'habitat Français

Expériences validées dans la vente directe auprès des particuliers, dans la prospection (physique ou téléphonique), dans le conseil et le montage de proposition de financement

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management :

Gestion des hommes, développement des compétences des équipes en adéquation avec les besoins. Recherche constante d'une dynamique positive dans une logique de pérennisation des compétences.

Développement de projet responsabilisant pour les équipes. Diriger et animer les équipes vers un objectif commun.

Commerciales :

Garantir la bonne application de la politique commerciale globale de l'entreprise.

Centraliser toutes les informations utiles à la progression du CA et au développement de l'approche commerciale.

Identifier des axes de progressions et mettre en oeuvre des actions efficaces.

Humaines :

Sens du challenge, de la découverte et de l'échange. Enthousiaste, motivé et impliqué.

Techniques :

SAP, Cylande, Pack office, Easylion, ios, x3people...

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Fitness, musculation, running, football, boxe, lecture