Responsable développement commercial

54270 Essey-lès-Nancy · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2210310752

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

08/2003 — CAP — Lycée Marcel Paul
CAP-BEP MPMI – Métier de la Production Mécanique Informatisé

Expériences professionnelles

01/2021 - 09/2021 — Responsable développement commercial
Prise en charge du développement d'un nouveau produit (Distributeur automatique de pizzas). Prospection terrain et téléprospection, Négociation et rédaction de devis. Suivi client. Démonstration en showroom et directement en clientèle.
12/2018 - 12/2020 — Négociateur immobilier
Prospection terrain, téléprospection, mailing, estimation (maison, appartement, terrain), négociation, rédaction de mandats de vente, lecture de compromis.
01/2016 - 12/2018 — Coordinateur / Chargé de clientèle
Prise de rendez-vous (clients professionnels), organisation des équipes dans le cadre de l'installation des compteurs LINKY.
07/2012 - 07/2015 — Gérant de société
Gestion complète du point de vente (commerciale, financière et opérationnelle) : Gestion d'une équipe de vente, Appliquer les techniques de vente et de négociation.
10/2009 - 10/2017 — Gérant de société
Gestion des stocks, réassort des rayons, développement de l'assortiment produits, gestion des fournisseurs (prise de commandes et négociations), entretien quotidien du point de vente, gestion de la communication et actions promotionnelles, veille concurrentielle.

Langues

Anglais (notions), Italien (notions)

Atouts

Informatique, PowerPoint, Pack Office, Windows, OSX, Techniques de vente, Gestion d'un point de vente, Management, Day to Day

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.