ChargÉ De DÉveloppement Commercial / Conseiller ClientÈle

Né(e) en 1998 · 93270 SEVRAN · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2211100657

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Bac +5 — ECLGP
Master 2 Management de Projets
2020 — Bac +3 — ECLGP
Licence en développement commercial et Marketing
2018 — Bac +2 — Lycée Alfred Nobel
BTS NRC
2016 — Bac — Lycée Blaise Cendrars
Baccalauréat STMG

Expériences professionnelles

2022 - 2022 — Conseiller en agence d'intérim

o Créer une base de données et prospecter les clients
o Manager les intérimaires et gérer leur placement chez nos clients
o Gérer l'accueil en agence des intérimaires et répondre à leurs demandes
o Recruter des intérimaires sur HELLOWORK
o Faire des reportings sur les nouvelles commandes clients et sur les nouveaux intérimaires disponibles
o Effectuer des suivis de missions et des contrôles de références
o Mettre à jour les fichiers clients et intérimaires sur TEMPO
o Gérer les appels entrants et sortants

2020 - 2021 — Assistant Manager de Projets

o Mettre en place des projets commerciaux
o Participer et suivre les projets commerciaux
o Contrôler les résultats obtenus
o Mettre à jour les fichiers clients sur AXONAUT
o Gérer la relation avec les distributeurs
o Suivre les commandes et installations de fibre optique (FTTH/FTTO/FTTE)

2019 - 2020 — Assistant Technico-Commercial

o Créer des outils d'aide à la vente
o Développer la branche commerciale
o Élaborer et envoyer des devis aux clients
o Prospecter par téléphone et physiquement en B to B
o Participer à un salon dans le domaine du contrôle technique de chantier
o Gérer les appels entrants et sortants

2018 - 2019 — CONSEILLER CLIENTÈLE

o Analyser les dossiers B to C
o Traiter 8 demandes clients/fournisseurs par heure
o Prendre la ligne fournisseurs
o Suivre les demandes B to C
o Gérer les appels entrants et sortants B to B

Langues

Français (Courant)

Compétences

• Analyse commerciale
• Connaissance du processus de vente
• Qualification des prospects

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.