Né en 1971
34080 Montpellier
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2211151233

Cadre btp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Bâtiment.

Formations

2016 : Diplôme à HEC sur Montréal, Canada
Modules DESS administration des affaires

2014 : Diplôme à National College of Ireland sur Dublin, Irlande
1 ère année MBA

1994 : Bac +5 à INSA sur Toulouse
Ingénieur en Génie Civil et Urbanisme - Qualifications Feebat, Feebat DOM, Qualisol, Qualibois, QualiPV, QualiPAC, Qualifelec

Expériences professionnelles

07/2022 à ce jour :
DIRECTEUR DE TRAVAUX TCE chez Atelier D'architecture Tabula Rasa sur Lyon
• Gestion des dossiers VISA-DET-AOR-GPA et OPC
• Chantiers TCE # 4ME (essentiellement Tertiaire)
• Management de la relation client
Réalisation : Mise en accessibilité de 3 écoles à Bron/ Extension du GS Michel Serres à Pollionnay…

2018 - 2022 :
DIRECTEUR D'EXPLOITATION chez Gte sur Fort De France, Martinique
• Création de 3 agences en Martinique, Réunion, Corse
• Gestion de 95 personnes sur 3 continents, CA>10M€
• Management de 2 chefs d'agence et 8 conducteurs de travaux. Pilotage BET interne.
• Validation décisions techniques et financières (NDC, plans, FT, planning, TMA, …)
• Mise en place et pilotage par KPIs
Réalisation : Travaux ENR, CEE et TCE en neuf et rénovation. Marchés publics et privés. Logements individuels, collectifs (135 logements), Tertiaire (Ecole, Gymnase, Avocats, Assurance) Leader sur les ENR

2014 - 2018 :
DIRECTEUR GENERAL ET TECHNIQUE chez Ops sur Fort De France, Martinique
• Contractant général, dispositif LES et AAH. Neuf et rénovation. Logements individuels et collectifs.
• Gestion de 20 personnes dont 2 conducteurs de travaux, BET interne, 35 sous-traitants, réhabilitation TCE dispositif AAH, 6M€
• Respect procédures QHSE et de sous-traitance
• Validation diagnostics techniques et décisions (reprise en sous oeuvre ou démolition)
Réalisation : Redressement de la société et développement du CA. (Leader sur son secteur)

2013 - 2014 :
ACHETEUR INTERNATIONAL ET LOGISTICIEN chez Snef sur Dublin, Irlande
• Montage AO sur l'Afrique (Hôpitaux, Universités, plateformes, Raffineries…)
• Référencement des Fournisseurs. Mise en place de contrat de partenariat.
• Création d'une cellule d'achat pour approvisionner les chantiers (Électricité, Télécoms, Oil and Gas) à l'international CA>12M€
Réalisation : Création et développement de la plateforme

2009 - 2013 :
RESPONSABLE DE L'AGENCE OCEAN INDIEN chez Sika sur Le Port, Reunion
• Gestion de 3 divisions (Béton, Distribution, Entreprises) 9M€
• Préconisations vers les entreprises et bureau d'études. (Produits à forte valeur ajoutée)
• Développement Travaux spéciaux (STEP, Réservoirs, O.A., renforcement structurel…)
• Pilotage d'une usine d'adjuvant sous ICPE
Réalisation : Progression chaque année en moyenne de 45%. Elu deux fois meilleur vendeur de France

2002 - 2009 :
CHEF DE SITE chez Saint Gobain Point P sur Béziers
• Gestion jusqu'à 6 agences, 50 personnes, CA>18M€ (St André de Sangonis, Narbonne, puis Béziers)
• Distributeur de produits du bâtiment, particuliers et entreprises
• Pilotage KPIs
Réalisation : Réalisation : 1er en résultat net sur le sud de la France durant deux ans, et redressement sous 1,5 ans des deux autres sites. BFR négatif

1998 - 2002 :
RESPONSABLE DE SECTEUR chez Saint Gobain Isover sur Béziers
• Gestion des distributeurs, des entreprises et des bureaux d'études 6M€
• Produits gamme Isover, bâtiment et bâtiment industriel
• Développement de la politique commerciale Push and Pull, Surveillance des KPIs
Réalisation : Leader sur les produits techniques pour les multiplexes

1996 - 1998 :
RESPONSABLE DE SECTEUR chez Xella - Sud Est
• Gestion des distributeurs, des entreprises et des bureaux d'études, 3M€
• Produits béton cellulaire, bâtiment et bâtiment industriel
Réalisation : Développement +15% par an en moyenne

1995 - 1996 :
CONDUCTEUR DE TRAVAUX chez Eiffage sur Narbonne
• Gestion de 25 employés (8M€)
• Travaux publics et génie civil
• Fort développement du secteur dû à une politique commerciale développée
Réalisation : création d'une agence dans les Pyrénées-Orientales

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD, ArchiCAD, Crm

Atouts et compétences

TECHNIQUES
• Analyse et réponse aux AO
• Analyse des dossiers gagnés pour optimiser le résultat
• Analyse de la compta analytique et mise en place d'actions correctives
MANAGEMENT
• Management de chefs d'agence, de conducteurs de travaux et de BET
• Développement des capacités techniques et managériales des équipes
• Management des maitres d'ouvrage et de la maîtrise d'oeuvre
RESSOURCES HUMAINES
• Gestion des entrées et sorties
• Application de la politique QSE et RH
• Certifié ISO 9001
• Certifié MASE
• Entretiens annuels
FINANCE
• Mise en place de KPIs avec suivi
• Définition du Budget, du CA et du résultat
• Budget prévisionnel
• Gestion de stock
• Suivi des déboursés
• Négociations fournisseurs

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Activités sportives : Rugby (Champion de France), course à pied
Activité culturelle : Photographie, lecture