

Né en 1971  
**34080 Montpellier**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2211151233**

## Cadre btp

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans le Bâtiment.

### Formations

**2016** : Diplôme à HEC sur Montréal, Canada  
Modules DESS administration des affaires

**2014** : Diplôme à National College of Ireland sur Dublin, Irlande  
1 ère année MBA

**1994** : Bac +5 à INSA sur Toulouse  
Ingénieur en Génie Civil et Urbanisme - Qualifications Feebat, Feebat DOM, Qualisol, Qualibois, QualiPV, QualiPAC, Qualifelec

### Expériences professionnelles

#### 07/2022 à ce jour :

DIRECTEUR DE TRAVAUX TCE chez Atelier D'architecture Tabula Rasa sur Lyon  
• Gestion des dossiers VISA-DET-AOR-GPA et OPC  
• Chantiers TCE # 4ME (essentiellement Tertiaire)  
• Management de la relation client  
Réalisation : Mise en accessibilité de 3 écoles à Bron/ Extension du GS Michel Serres à Pollionnay...

#### 2018 - 2022 :

DIRECTEUR D'EXPLOITATION chez Gte sur Fort De France, Martinique  
• Création de 3 agences en Martinique, Réunion, Corse  
• Gestion de 95 personnes sur 3 continents, CA>10M€  
• Management de 2 chefs d'agence et 8 conducteurs de travaux. Pilotage BET interne.  
• Validation décisions techniques et financières (NDC, plans, FT, planning, TMA, ...)  
• Mise en place et pilotage par KPIs  
Réalisation : Travaux ENR, CEE et TCE en neuf et rénovation. Marchés publics et privés. Logements individuels, collectifs (135 logements), Tertiaire (Ecole, Gymnase, Avocats, Assurance) Leader sur les ENR

#### 2014 - 2018 :

DIRECTEUR GENERAL ET TECHNIQUE chez Ops sur Fort De France, Martinique  
• Contractant général, dispositif LES et AAH. Neuf et rénovation. Logements individuels et collectifs.  
• Gestion de 20 personnes dont 2 conducteurs de travaux, BET interne, 35 sous-traitants, réhabilitation TCE dispositif AAH, 6M€  
• Respect procédures QHSE et de sous-traitance  
• Validation diagnostics techniques et décisions (reprise en sous oeuvre ou démolition)  
Réalisation : Redressement de la société et développement du CA. (Leader sur son secteur)

**2013 - 2014 :****ACHETEUR INTERNATIONAL ET LOGISTICIEN chez Snel sur Dublin, Irlande**

- Montage AO sur l'Afrique (Hôpitaux, Universités, plateformes, Raffineries...)
- Référencement des Fournisseurs. Mise en place de contrat de partenariat.
- Création d'une cellule d'achat pour approvisionner les chantiers (Électricité, Télécoms, Oil and Gas) à l'international CA>12M€

Réalisation : Création et développement de la plateforme

**2009 - 2013 :****RESPONSABLE DE L'AGENCE OCEAN INDIEN chez Sika sur Le Port, Réunion**

- Gestion de 3 divisions (Béton, Distribution, Entreprises) 9M€
- Préconisations vers les entreprises et bureau d'études. (Produits à forte valeur ajoutée)
- Développement Travaux spéciaux (STEP, Réservoirs, O.A., renforcement structurel...)
- Pilotage d'une usine d'adjuvant sous ICPE

Réalisation : Progression chaque année en moyenne de 45%. Elu deux fois meilleur vendeur de France

**2002 - 2009 :****CHEF DE SITE chez Saint Gobain Point P sur Béziers**

- Gestion jusqu'à 6 agences, 50 personnes, CA>18M€ (St André de Sangonis, Narbonne, puis Béziers)
- Distributeur de produits du bâtiment, particuliers et entreprises
- Pilotage KPIs

Réalisation : Réalisation : 1er en résultat net sur le sud de la France durant deux ans, et redressement sous 1,5 ans des deux autres sites. BFR négatif

**1998 - 2002 :****RESPONSABLE DE SECTEUR chez Saint Gobain Isover sur Béziers**

- Gestion des distributeurs, des entreprises et des bureaux d'études 6M€
- Produits gamme Isover, bâtiment et bâtiment industriel
- Développement de la politique commerciale Push and Pull, Surveillance des KPIs

Réalisation : Leader sur les produits techniques pour les multiplexes

**1996 - 1998 :****RESPONSABLE DE SECTEUR chez Xella - Sud Est**

- Gestion des distributeurs, des entreprises et des bureaux d'études, 3M€
- Produits béton cellulaire, bâtiment et bâtiment industriel

Réalisation : Développement +15% par an en moyenne

**1995 - 1996 :****CONDUCTEUR DE TRAVAUX chez Eiffage sur Narbonne**

- Gestion de 25 employés (8M€)
- Travaux publics et génie civil
- Fort développement du secteur dû à une politique commerciale développée

Réalisation : création d'une agence dans les Pyrénées-Orientales

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office, AutoCAD, ArchiCAD, Crm

## Atouts et compétences

---

## TECHNIQUES

- Analyse et réponse aux AO
- Analyse des dossiers gagnés pour optimiser le résultat
- Analyse de la compta analytique et mise en place d'actions correctives

## MANAGEMENT

- Management de chefs d'agence, de conducteurs de travaux et de BET
- Développement des capacités techniques et managériales des équipes
- Management des maîtres d'ouvrage et de la maîtrise d'oeuvre

## RESSOURCES HUMAINES

- Gestion des entrées et sorties
- Application de la politique QSE et RH
- Certifié ISO 9001
- Certifié MASE
- Entretiens annuels

## FINANCE

- Mise en place de KPIs avec suivi
- Définition du Budget, du CA et du résultat
- Budget prévisionnel
- Gestion de stock
- Suivi des déboursés
- Négociations fournisseurs

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Activités sportives : Rugby (Champion de France), course à pied

Activité culturelle : Photographie, lecture