Né en 1991
91220 Brétigny Sur Orge
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2211180804

Technico-commercial / assistant commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Diplôme à Es Dubai English sur Dubai, Emirats Arabes Unis
Certification Professionnel en anglais

2021 : Bac +2 à Alt-RH Consulting
TITRE PROFESSIONNEL DÉVELOPPEUR WEB ET WEB MOBILE NIVEAU 5
Validation du Diplômé niveau 5 (bac+2)
Acquisition des bases des langages HTML, JavaScript en créant des pages web statiques, interactives et adaptatives
Apprentissage du langage PHP programmation orienté objet de sites web dynamiques
Apprentissage des Frameworks pour développer des applications conformes aux normes web

2015 : Bac +2 à CFA Codis sur Paris
BTS TECHNICO-COMMERCIAL

Expériences professionnelles

2022 - 2022 :
ASSISTANT FACTURATION (INTÉRIM) chez Eneria sur Montlhéry
Saisir la réception et contrôle des facturations fournisseurs.
Rédigez les factures clients et valider sur les logiciels internes, enregistrement et vérification des coordonnés clients.
Gestion des avoirs des clients et fournisseurs, relance en cas de factures impayées

2022 - 2022 :
AGENT ADMINISTRATIF chez Dekra Industrie sur Robinson

2021 - 2021 :
DÉVELOPPEUR WEB (STAGE) chez Mylearn sur Créteil
1. Création à partir de zéro d'une application mobile en Android dédiée aux soft-skills avec le CMS Apploadyou,
2. Incorporation de Html, CSS pour implémenter l'interface visuel, utilisation d'UML pour créer le wireframe de l'application

2019 - 2020 :
COMMERCIAL chez Air Liquide sur Bagneux

2018 - 2019 :
AGENT ADMINISTRATIF chez Stanley B&d sur Morangis

2017 - 2018 :

AGENT ADMINISTRATIF chez Gfi Informatique sur Clichy

2013 - 2015 :
COMMERCIAL chez Gk Technique sur Forges Les Bains

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

TECHNICO-COMMERCIAL
Prospection à distance et physique d'un secteur géographique
Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés.
Négociation sur une solution technique et commerciale
Mise en oeuvre des actions de fidélisation
Organisation d'un plan d'actions commerciales
Assurer une veille commerciale pour être en mesure d'analyser l'état du marché DÉVELOPPEUR WEB ET WEB MOBILE NIVEAU 5 Langages HTML/CSS, JavaScript, React, PHP, Symfony 5 CMS WordPress, Apploadyou, Prestashop Design Illustrator, Photoshop, In design

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport
Boxe Thaï et fitness (pratique), Football.
Culture
Littérature (développement personnel, géopolitique),
Bien-être (méditation…), le Cinéma