

Né en 1991  
**91220 Brétigny Sur Orge**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2211180804**

## Technico-commercial / assistant commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2022** : Diplôme à Es Dubai English sur Dubai, Emirats Arabes Unis  
Certification Professionnel en anglais

**2021** : Bac +2 à Alt-RH Consulting  
TITRE PROFESSIONNEL DÉVELOPPEUR WEB ET WEB MOBILE NIVEAU 5  
Validation du Diplômé niveau 5 (bac+2)  
Acquisition des bases des langages HTML, JavaScript en créant des pages web statiques, interactives et adaptatives  
Apprentissage du langage PHP programmation orienté objet de sites web dynamiques  
Apprentissage des Frameworks pour développer des applications conformes aux normes web

**2015** : Bac +2 à CFA Codis sur Paris  
BTS TECHNICO-COMMERCIAL

### Expériences professionnelles

---

**2022** :  
ASSISTANT FACTURATION (INTÉRIM) chez Eneria sur Montlhéry  
Saisir la réception et contrôle des facturations fournisseurs.  
Rédigez les factures clients et valider sur les logiciels internes, enregistrement et vérification des coordonnées clients.  
Gestion des avoirs des clients et fournisseurs, relance en cas de factures impayées

**2022** :  
AGENT ADMINISTRATIF chez Dekra Industrie sur Robinson

**2021** :  
DÉVELOPPEUR WEB (STAGE) chez Mylearn sur Créteil  
1. Création à partir de zéro d'une application mobile en Android dédiée aux soft-skills avec le CMS Applodyou,  
2. Incorporation de Html, CSS pour implémenter l'interface visuel, utilisation d'UML pour créer le wireframe de l'application

**2019 - 2020** :  
COMMERCIAL chez Air Liquide sur Bagneux

**2018 - 2019** :  
AGENT ADMINISTRATIF chez Stanley B&d sur Morangis

**2017 - 2018** :

AGENT ADMINISTRATIF chez Gfi Informatique sur Clichy

**2013 - 2015 :**

COMMERCIAL chez Gk Technique sur Forges Les Bains

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

TECHNICO-COMMERCIAL

Prospection à distance et physique d'un secteur géographique

Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés.

Négociation sur une solution technique et commerciale

Mise en oeuvre des actions de fidélisation

Organisation d'un plan d'actions commerciales

Assurer une veille commerciale pour être en mesure d'analyser l'état du marché DÉVELOPPEUR WEB ET WEB

MOBILE NIVEAU 5 Langages HTML/CSS, JavaScript, React, PHP, Symfony 5 CMS WordPress, Apploadyou,

Prestashop Design Illustrator, Photoshop, In design

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport

Boxe Thaï et fitness (pratique), Football.

Culture

Littérature (développement personnel, géopolitique),

Bien-être (méditation...), le Cinéma