Benoît T. - Né en 1979
77290 Compans
11 ans d'expérience
Réf : 2212061126

Diagnostiqueur immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Immobilier.

Formations

2022 : Formation à ADI Formation sur Paris
Diagnostics Immobiliers Qualification Niveau 5- BAC + 2
Cycle complet : amiante, gaz, électricité, plomb, termites, Diagnostic de Performance Énergétique, loi carrez.
Certifications (ICERT) : Amiante, Gaz, Plomb, Termites, Électricité, et DPE

2015 : Formation sur Corbeil Essonne
SSIAP1 Agent de sécurité incendie

2003 : Formation à FNAIM sur Paris
Formation négociateur immobilier

2002 : Bac +2 à ESJ De Tolbiac
Deux années école de journalisme

2000 : Bac +2 à Sorbonne nouvelle PARIS
DAEU Communication

1999 : Bac sur Aulnay Sous-bois
BEP-CAP vente

Expériences professionnelles

2019 - 2020 :
AGENT ADMINISTRATIF chez Veolia
? Édition et gestion des plannings des activités exploitation du secteur.
? Transmission et collecte d'informations et diffusion au réseau.
? Saisie et traitement des apports et contrôles qualité avec suivi.
? Gestion et traitement des besoins et attentes des clients. ? Constitution de la base de données des prospects

2017 - 2019 :
AGENT ADMINISTRATIF chez Evs Secretariat sur Paris
? Gérer la sous-traitance et les documents liés aux contrats, remonter les dysfonctionnements.
? Assurer la gestion administrative et le suivi des données liées au contrat de collecte des informations.
? Elaboration des reportings mensuels et annuels en équipe.
? Rédaction des comptes rendus de réunion mensuels - Suivi et pilotage des indicateurs d'exploitation (taux d'utilisation, indicateurs opérationnels).

2014 - 2016 :
AGENT COMMERCIAL TERRAIN chez Etbr

? Identification des nouvelles opportunités de développement
? Gestion des contrats, approche phoning et traitement des dossiers.
? Gestion de la partie commerciale et relation clients (Devis, métrés, rendez-vous chantier, conseil, accompagnement et suivi clients).

2012 - 2014 :
AUTO-ENTREPRENEUR INDEPENDANT chez Entreprise Turquet
? Coordination, management et affection des missions pour 5 professionnels du secteur (bâtiment).
? Écouter - Analyser les besoins des clients en termes de besoins et attentes.
? Conducteur de travaux de bâtiment (couverture, maçonnerie…)
? Effectuer des métrages, établir des devis
? Supervision et suivi des travaux : Pose de revêtements au sol (parquets, carreaux, etc.) et de la vitrerie sur demande

2009 - 2012 :
CONSEILLER COMMERCIAL chez Bogel Renovation sur Aulnay Sous Bois
? Gestion de la partie commerciale et relation clients.
? Gestion des contrats et approche phoning et traitement des dossiers.
? Suivi des informations issues de la prospection terrain,
? Suivi d'un portefeuille clients ? Suivi des prospecteurs potentiels
? Découverte des besoins et du projet
? Visite des biens, retour de visite, analyse et conclusion

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

-Diagnostiqueur immobilier (Amiante, Gaz, Plomb, Termites, Électricité, et DPE)
-Techniques de communication.
-Techniques de démarchage commercial

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

-Lecture.
-Expositions/ Théâtre
Sport : Vélo/ Escalade
- Arts
-Sculpture