Commerciale / Business Developer

Né(e) en 1990 · 83170 TOURVES · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2212200809

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2014-12-31 — Bac +3 — CCI DE LYON
Licence responsable en développement commercial en alternance Spécialisation Cosmétiques de luxe
2013-12-31 — Bac +2 — CCI DE LYON
Attaché commerciale en alternance
2012-12-31 — Bac +2 — ECOLE LE COZIC
CAP et BTS Esthétique-Cosmétiques
2008-12-31 — Bac — LYCÉE JEANNE D'ARC
Baccalauréat STG, option Marketing

Expériences professionnelles

2017-09-01 - 2020-07-31 — Responsable en développement de projet
Plateforme web à destination des Comités d'Entreprises, prospection commerciale, recherche de partenariats, animation de formations, mise en place d'actions correctives et préventives, négociation des contrats.
2016-09-01 - 2017-08-31 — Commerciale en solution web
2014-11-01 - 2016-08-31 — Commerciale
Participer à la mise en place des animations, motiver les équipes, organiser le suivi des chiffres, analyser les résultats, cibler les besoins du client.
2013-09-01 - 2014-08-31 — Animatrice/Formatrice
Empathie dans la relation client, esprit d'équipe et collaboration dans les différents projets de développement.

Langues

Espagnol (Intermédiaire), Anglais (Intermédiaire)

Atouts

Stratégie commerciale, Prospection, Développement de portefeuille clients, Gestion du fichier CRM, Organisation d'événements, Fidélisation, Négociation, Animation de formations, Analyse des résultats, Collaboration interservices, Empathie dans la relation client, Esprit d'équipe, Adaptabilité, Créativité, Pensée critique

Loisirs

Marketing digital, Communication Web

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.