

Né en 1966  
**44130 Blain**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2212291129**

## Technico-commercial b to b

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2002** : à BACF Nantes  
Formation de Formateur

**12/1984** : Bac à Lycée St Pierre La Joliverie  
Bac G3

### Expériences professionnelles

---

**01/2011 - 12/2011** :  
Technico-commercial chez Ciba Ouary sur Candé (49)  
Négoce produit enveloppe du bâtiment, serrurier, charpentier, industrie.

**01/2008 - 12/2011** :  
Technico-commercial chez Boschat sur Nantes  
Commerce de gros de quincaillerie. Clientèle prise en charge : Professionnels du bâtiment, clientèle industrielle et artisanale, collectivités.

**01/2002 - 12/2008** :  
Formateur chez Icb Guérande sur Guérande  
Former les stagiaires aux techniques de vente, déterminer les besoins du client et construire les séquences de formation, animer les sessions de formation : vente, communication et management.

**01/2000 - 12/2001** :  
Technico-commercial chez Disposelec sur Nantes  
Grossiste en matériel informatique. Clientèle Ouest de la France. Prospecter et développer un fichier client.

**01/1999 - 12/2000** :  
Technico-commercial chez Abg sur Nantes  
Commerce de copieurs numériques. Clientèle prise en charge : administrations, écoles, industries, P.M.E., etc.

**01/1985 - 12/1999** :  
Technico-commercial chez Carital sur Treillières  
Grossiste en carrelage et sanitaire. Clientèle prise en charge : grandes surfaces de bricolage, négoce spécialisés et généralistes, artisans.

Centres d'intérêts

---

Théâtre amateur, Pratique du judo, Randonnées