

Né en Novembre 1966
95440 écouen
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2301190830

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

1997 : Bac +2

BTS Management Des Unités Commerciales en cours de validation par la VAE

1996 : Bac +3 à Université René Descartes sur Paris

Licence UFRSTAPS. (bac+3)

1995 : Bac +2 à Université René Descartes

Diplôme Enseignement Universitaire Générale (bac +2)

Expériences professionnelles

1995 - 2010 :

Commercial chez Oberflex sur Antony

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office, Ciel, Sage

Atouts et compétences

- ☐Création d'activité commerciale de vente de parquet.
- ☐Responsable de magasin.
- ☐Gestion de l'activité commerciale et technique.
- ☐Dynamiser les ventes via une stratégie commerciale.
- ☐Mise en place de projet de communication annuelle.
- ☐Etablissement des devis.
- ☐Suivi du portefeuille et relance des affaires en cours.
- ☐Négociation des marchés.
- ☐Préparation des chantiers.
- ☐Planification des équipes et gestion des commandes fournisseurs.
- ☐Démarrage, suivi et réception des chantiers
- ☐Encadrement des équipes de l'entreprise et des sous-traitants.
- ☐Coordination entre les différents corps d'état intervenants sur les chantiers.
- ☐Missions d'expertises auprès des experts d'assurances, des architectes et des syndicats pour la rédaction de rapport et de descriptifs techniques de travaux.
- ☐Analyse des contraintes et préconisation de solutions économiques et techniques appropriées.

-□ Identification, analyse et traitement des litiges chantier

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages, plongée sous-marine, football. Volley ball