Commercial SÉdentaire

Né(e) en 1992 · 78114 Magny-les-Hameaux, · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2301231117

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2013 — Bac +3 — ADVANCIA
Licence : Entrepreneuriat
2011 — Bac +3
Commerce International - Programme De Développement World Business
2010 — Bac +3 — Centre de Formation des apprentis du bâtiment
CAP Maçonnerie

Expériences professionnelles

2022 - 2022 — Technico-Commercial

• Récolte, traitement et analyse des informations relatives aux clients dans une optique de fidélisation du portefeuille
• Soutien du CDS dans l'amélioration des opérations et la résolution des problèmes afin de fournir un service client optimal.
• Conversion d'objectifs en résultats à travers des initiatives et des prises de risque.
• Propositions d'études répondant aux demandes des professionnels, prenant en compte les normes RGE

2021 - 2022 — Vendeur Libre Service

• Capacité à définir clairement les problèmes rencontrés et à en identifier les causes.
• Réception des arrivages de marchandises, vérification de leur état, signalement et mise à l'écart des produits détériorés, rangement des articles dans le stock et dans le magasin.
• Utilisation du logiciel de vente pour rechercher une référence produit, information des clients sur leur disponibilité en magasin.
• Mise en rayon et création de visuels attractifs, valorisation des articles phares et des nouvelles collections, balisage et affichage des prix, réassortiment selon les besoins.

2015 - 2020 — Créateur et Repreneur D'entreprise

• Reprise d'une SARL spécialisé dans le domaine du BTP et du luminaire.
• Création d'un statut de vente et distribution / grossiste
• Création d'un Atelier avec showroom, spécialisé dans la mode, le marque textile, la confection ainsi que le marquage textile
• Création d'un pôle Commerce avec la mise en place de plusieurs commerciaux sur le secteur IDF
• Développement d'un réseau de fournisseurs complet dans le domaine du textile
• Création d'un statut d'apporteur d'affaire

2012 - 2015 — Créateur d'entreprise

• Planification de l'ensemble des étapes nécessaires à l'aboutissement d'un projet d'entreprise, permettant d'accélérer le processus de réussite par rapport à la moyenne.
• Création d'un pôle graphique.
• Création d'un service de marquage textile.
• Prospection et investigation du marché afin de fidéliser une clientèle et d'identifier les besoins.
• Création de marque breveté avec développement d'un site internet

Langues

Français (Courant)

Compétences

• Identification des prospects
• Négociation
• Définition d'une stratégie commerciale
• Stratégies de fidélisation

Permis

Permis B

Loisirs

• Sport (Arts Martiaux, football)
• Culture (lecture, musique)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.