

Né en 1999
69000 Lyon
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2301281239

Responsable technique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Bac +3 à Université Lyon 3 sur Lyon
LICENCE COMMERCE EN B TO B - Mathématiques financières / Management / Négociation
Achat / Conduite de projet / Méthodes de vente

2019 : Bac +2 à Université Claude Bernard Lyon 1
DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION ET SYSTÈMES INDUSTRIELS

Expériences professionnelles

09/2021 - à ce jour :

RESPONSABLE TECHNIQUE chez Protect Planet

Création/ Développement / Structuration du pôle technique d'une société proposant l'installation de solutions énergétiques. Achats / Négociation / Gestion BE / Gestion fournisseurs / Gestion sous-traitant / recrutement / Management des techniciens et poseurs

2020 - 2021 :

ECO CONSEILLER indépendant - Régie chez Isowatt

Développement commercial d'une offre Photovoltaïque à travers toute la région Auvergne Rhône Alpes en B to C

2019 - 2020 :

BUSINESS DEVELOPPER B TO B chez Plif Groupe

Développement commercial d'une offre complète regroupant les différentes activités des filiales PLF à travers toute la France et l'Italie

2019 :

CONSULTANT COMMERCIAL chez Geninc

Marketing direct en B to C avec la représentation commerciale de Total Direct Énergie.

Évolution en tant que chef d'équipe sur le terrain le 1er mois

2019 :

BUSINESS DEVELOPPER B TO B chez Plif Events

Stage réalisé dans le cadre de mes études.

Développement commercial France et Italie du Nord de location d'écrans LED pour des événements culturels et professionnels

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Compréhension des systèmes techniques rapide
- Expérience dans les activités quotidiennes liées à l'installation de solutions énergétiques
- Capacités de gestion et de supervision d'équipe

Permis

Permis B