

Né en 1968
93240 Stains
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2301301320

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

1992 : Formation
Développement Marketing/Commercial (Trade-Marketing)

1989 : Bac +3
Bac+3 Commerce

Expériences professionnelles

2011 - 2011 :
Chargé d'affaires chez Clôtures Saniez (clôtures, Portails...)
Eiffage construction, Veolia, GSE, FAYAT
 Collectivités, Mairies

2008 - 2011 :
Technico-commercial chez Guidotti Solutions De Verrouillage Nord Est
VERDOÏA, ICADE, Reims Habitat
 Serruriers/Métalliers, Mairies
 Syndics, Promoteurs, BE, Architectes
 Hôpitaux, Collectivités

1996 - 2006 :
Chargé d'affaires chez Dis Mar Inter Sécurité/sureté
Architectes, Promoteurs, Ascensoristes
Collectivités, hôpitaux ...

1989 - 1996 :
Technico-commercial chez Société Astatel Ventilation Intelligente
Hôpitaux, Laboratoires... OPHLM

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Traduire en plan d'actions concrètes les résultats des investigations théoriques
 Entretenir les contacts avec les acteurs de l'environnement décideurs

- Mettre en oeuvre l'animation de l'équipe à adhérer au projet.
- Suivre et contrôler la qualité et l'évolution des ventes et du SAV...
- Analyser et synthétiser les informations techniques et organisationnelles variées avec la Maîtrise d'ouvrage, d'oeuvre, les BE, économistes...
- Proposer et appuyer sur le terrain des actions techniques d'informations sur les équipements.
- Proposer et vendre des solutions techniques....

Permis

Permis B