

Né en 1968  
**93240 Stains**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2301301320**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**1992** : Formation  
Développement Marketing/Commercial (Trade-Marketing)

**1989** : Bac +3  
Bac+3 Commerce

### Expériences professionnelles

---

**2011 - 2011** :  
Chargé d'affaires chez Clôtures Saniez (clôtures, Portails...)  
Eiffage construction, Veolia, GSE, FAYAT  
☐ Collectivités, Mairies

**2008 - 2011** :  
Technico-commercial chez Guidotti Solutions De Verrouillage Nord Est  
VERDOÏA, ICADE, Reims Habitat  
☐ Serruriers/Métalliers, Mairies  
☐ Syndics, Promoteurs, BE, Architectes  
☐ Hôpitaux, Collectivités

**1996 - 2006** :  
Chargé d'affaires chez Dis Mar Inter Sécurité/sureté  
Architectes, Promoteurs, Ascensoristes  
Collectivités, hôpitaux ...

**1989 - 1996** :  
Technico-commercial chez Société Astato Ventilation Intelligente  
Hôpitaux, Laboratoires... OPHLM

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

- ☐ Traduire en plan d'actions concrètes les résultats des investigations théoriques
  - ☐ Entretenir les contacts avec les acteurs de l'environnement décideurs

- ☐ Mettre en oeuvre l'animation de l'équipe à adhérer au projet.
- ☐ Suivre et contrôler la qualité et l'évolution des ventes et du SAV...
- ☐ Analyser et synthétiser les informations techniques et organisationnelles variées avec la Maîtrise d'ouvrage, d'oeuvre, les BE, économistes...
- ☐ ☐ Proposer et appuyer sur le terrain des actions techniques d'informations sur les équipements.
- ☐ ☐ Proposer et vendre des solutions techniques....

## Permis

---

Permis B