

Née en 1989

--

**Plus de 10 ans d'expérience**

Réf : 2301310933

## Responsable logistique

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Transport et manutention.

### Formations

**2022** : Titre professionnel à Konexio-Social builder sur Paris  
TITRE PROFESSIONNEL DÉVELOPPEUR WEB FULL STACK

**2012** : Bac +5 à Université PARIS 8 sur Saint-denis  
MASTER- COMMERCE INTERNATIONAL

**2010** : Bac +3 à Institut Européenne de PARIS 8 sur Saint-denis  
LICENCE - MANAGEMENT DES PROJETS PUBLICS ET PRIVÉS

**2009** : Bac +2 à Maison d'Education de la Légion d'Honneur sur Saint-denis  
BTS - COMMERCE INTERNATIONAL

### Expériences professionnelles

**2022 - 2022** :  
CONSEIL AUX ENTREPRISES, AUDIT et JURY PROFESSIONNEL (Niv. IV-III en LOGISTIQUE )

**2019 - 2019** :  
RESPONSABLE DE SERVICES LOGISTIQUES chez Galeries Lafayette  
• Garant du fonctionnement optimal de la logistique.  
• E-commerce (réception, préparation et expédition dans les délais soit une moyenne de 200 commandes jours) pour assurer la satisfaction client.  
• Suivi et pilotage des outils nécessaires à la bonne marche de l'activité entre professionnels et particuliers (suivi des différents indicateurs).  
• Management et suivi à la Formation et montée en compétences de 110 collaborateurs.  
• Gestion et suivi de projets Logistiques( installations et déménagements de cellules stockages)  
• Réduction du taux de retour magasins de 80 %

**2014 - 2019** :  
RESPONSABLE DE DÉPARTEMENT LOGISTIQUE chez Lidl  
• Optimisation des flux entrants et sortants des marchandises dans l'entrepôt( en moyenne 2500 palettes jours).  
• Garante de la satisfaction client sur l'axe délai de livraison pour les magasins.  
• Contrôle des emplacements produits selon, les règles d'entreposage interne de façon à garantir le FIFO (meilleure gestion des DLC afin de réduire les pertes de marchandises soit une baisse de 70%) et éviter les écarts d'inventaires.  
• Gestion du recrutement et Supervision d'une équipe de 80 collaborateurs.

**2012 - 2013** :  
COMMERCIAL EXPORT chez L'indochineur

- Prospection du marché Américain des bijoux traditionnels.
- Gestion quotidienne des relations clients français et étrangers.
- Organisation de ventes privées.
- Recouvrement des impayés clients.
- Gestion de stand sur les salons (Maison et Objet , Who's Next).

## 2010 - 2010 :

### ASSISTANT CHEF DE PROJET PUBLIC chez Ku University

- Demande de subventions pour la recherche en santé publique.
- Gestion des paies de (80 personnes ) et suivi des étudiants en mission sur l'ensemble du territoire américain.
- Analyse des résultats suite aux recherches effectuées

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

- Travailler et communiquer en équipe
- Prioriser et gérer les tâches selon les degrés d'importance
- Communiquer et négocier avec les différents interlocuteurs internes et externes
- Donner, recevoir et traiter les feedbacks
- Veiller au respect des délais et de la sécurité
- WAMAS (WMS) : gestion des flux en entrepôt (réceptions, préparations et expéditions)
- LPV : gestion du stock via la méthode FIFO
- LCL : gestion des heures de travail et des réclamations des magasins

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Le bénévolat: aides aux réfugiés, aux orphelins, accompagnement des jeunes (association MFPA, association BAFA du Brésil)
- La création et la conception de site web ( HTML/ CSS/ JavaScript/ Node JS/ React JS/ React Native)
- La permaculture