Née en Septembre 1986
33380 Mios
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2302081054

Responsable commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Bac +2 à Kalliopé sur Evry
BTS Management Des Unités Commerciales

2005 : Bac +2 à Lycée Robert Doisneau sur Corbeil-essonne
BAC Sciences Techniques et Tertiaires Option Commerciale

Expériences professionnelles

01/2022 à ce jour :
Responsable d'agence chez Planett Interim Groupe Job And Talent sur Merignac
Création de l'agence. Développement commercial.
Sourcing des profils, délégation
Gestion et développement portefeuille client

2019 - 2021 :
Responsable Commerciale Secteur 33/40/64 chez Dupin Emballage sur Cestas
Revendeur Emballages (cartons/adhésifs/films palettisation..)
Création et développement portefeuille client
Prospection terrain
Vente, Sourcing Fournisseur, Négociation Achats, Gestion des stocks
Gestion prix de vente et mare

2012 - 2019 :
Responsable Commerciale Régional chez Laboratoires Euromedis Nouvelle Aquitaine + Mipy + Idf
Fabricant de Dispositifs Médicaux stériles ou non stériles
Prospection, vente, suivi client, formation des clients aux produits
Gestion des Appels d'Offres
Organisation, suivi des essais et mise en place des marchés

2011 - 2012 :
Ingénieur Commerciale chez Link Care Services sur Paris
Prospection téléphonique, création portefeuille client (EHPAD, MR,UA)
Vente, formation et suivi des clients

2010 - 2011 :
Commerciale chez Planett Intérim sur Essonne
Prospection, développement et création de nouveaux clients.

Organisation session de recrutement
Recrutement des profils demandés, suivi des placements

2009 - 2010 :
Commerciale chez Léon Lagrange sur Essonne
Prospection téléphonique, vente, création de nouveaux clients.
Présentation et dégustation à domicile. Vente directe

2008 - 2009 :
Manager Adjoint chez Carrefour sur Evry
Office de manager/rayon textile/puériculture.
Management jusqu' 10 personnes

2006 - 2008 :
ELS alternant chez Carrefour sur Evry
Contrat de professionnalisation en alternance pour le BTS MUC.
Mise en rayon, gestion des stocks
Management d'équipe jusqu'à 10 personnes pendant les périodes de soldes

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prospection terrain
Création et Développement
portefeuille client
Sens du relationnel
Fidélisation et suivi client
Autonomie
Sourcing Fournisseur et Produits
Persévérance
Capacité à fédérer

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports
La Nature