

Jérémie V. - Né en 1985
78000 Versailles

Réf : 2302171317

Chargés d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2008 : Bac +5 à I.S.E.G (Institut Supérieur Européen de Gestion) sur Toulouse
5 année en filière financière ouvrant sur l'univers de l'entreprise envisagée dans une dimension internationale, pour le titre I.S.E.G et un M.B.A accrédité

2006 : Bac +5 à Universidad Pontificia Comillas sur Madrid, Espagne
Université d'été en Marketing et Commerce International

Expériences professionnelles

2009 - 2022 :

Chargés d'affaires chez Entreprise Gaudin (travaux Tous Corps D'états Secondaires) sur Versailles
Gestion de chantiers - montant maximum géré : 500 K€ HT (client Eiffage)
Relation commerciale avec clients (architectes, bureau d'études, entreprises, promoteurs immobiliers, syndicats, particuliers, courtier en travaux) : rdv sur chantiers, réalisation des devis, développement, suivis et relances
Suivis des chantiers : organisation des chantiers, commandes et approvisionnements, suivi quotidien des chantiers, réception et facturation
Développement commerciale : présence régulière dans des réseaux d'affaires (BNI, réseau Protéine, ...)

2008 - 2008 :

Assistant des chargés d'affaires (entreprises, associations et établissements publics) chez Crédit Coopératif sur Toulouse
Réalisation et montage des dossiers de financement court terme et long terme des clients
Relations clients et développement commercial
Participation à l'organisation de l'assemblée générale régionale annuelle

2007 - 2007 :

Contrôleur de gestion chez Total S.a sur La Défense
Suivi des coûts inhérents au projet (reporting, traitement des factures, gestion de personnel)
Assistant du contrôleur de coûts

2006 - 2006 :

Chargé de clientèle chez Entreprise Lacour (btp)
Relations entre les clients, les sous-traitants et fournisseurs
Suivi des commandes et des chantiers

2005 - 2005 :

Chargé de clientèle chez Arca Patrimoine sur Boulogne- Billancourt

Développement du portefeuille client

Vente de comptes d'épargne et de placements pour les particuliers (rencontre et négociation avec les clients)

Assistant d'un conseiller financier

2004 - 2004 :

Chargé de clientèle chez I.e.r (filiale Du Groupe Bolloré) sur Paris

Etablissement d'un nouveau fichier client

Prospection auprès de clients

Assistant d'un chargé d'affaires

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management International - Finance & Marketing

Gestion commerciale et chantiers

Réalisation et montage des dossiers de financement court terme et long terme des clients

Relations clients et développement commercial

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport 3 saisons du championnat universitaire (basket), tennis (9 ans en club), basket (4 ans club), golf (3 ans en club) et roller (moyen de transport)

Autres Organisation de la Fête des arts à Toulouse (édition 2005 et 2006) destinée à tous les artistes désirant présenter leurs oeuvres au public (250-300 personnes)