

Né en 1970
69250 Poleymieux-au-mont-d'or
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2302280702

Manager commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhône Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

1993 : Bac +5 à IFAG - école de commerce sur Lyon
Bac + 5 : Master en management stratégique de la politique commerciale

1990 : Bac +2
DUT : IUT spécialisation en techniques de commercialisation

Expériences professionnelles

2008 - 2022 :
Gérant, responsable du développement commercial chez Bpgi Transactions - Immobilier sur Lyon
• Recrutement et développement des compétences des équipes (agents commerciaux), formation pige commerciale.
• Management et accompagnement de l'équipe dans l'atteinte des objectifs

1999 - 2008 :
Directeur Régional des Ventes Rhône-Apes-Alsace Lorraine chez Ge Factofrance
• Management d'une équipe de 22 commerciaux : suivi des actions réalisées et accompagnement sur le terrain.
• Reporting auprès de la direction.
• Expert métiers : assurance-crédit-financement poste clients-Gestion recouvrement de créances

1995 - 1999 :
Ingénieur commercial chez Ge Factofrance, Factofrance Heller
• Responsable du développement commercial Rhône Alpes - clientèle dirigeants entreprise et directeurs financiers
• Animation d'apporteurs affaires (courtiers assurance-crédit, banques, experts comptables, avocats d'affaires, courtiers I.A.R.D, conseils financiers).

1995 - 1995 :
Ingénieur commercial chez Locafrance - Groupe Suez
• Responsable de l'animation de revendeurs secteur impression numérique et médical , solutions de crédit-bail

1993 - 1994 :
Ingénieur commercial chez Gestetner sur Lyon
• Prospection et animation parc clients, propositions numérique adaptées sur marque copieurs Ricoh

Langues

Atouts et compétences

- Manager commercial/Directeur des Ventes
- Management commercial
- Accompagnement des commerciaux
- Élaboration d'une politique commerciale
- Reporting

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

passionné de tennis