

Né en 1980
92400 Courbevoie
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2302281136

Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

Formations

2003 : Bac +5 à ÉCOLE ISC sur Paris
DESS COMMERCE & MANAGEMENT

Expériences professionnelles

2020 - 2022 :

Directeur d'agence chez B For Biz
Définitions des objectifs et de la stratégie commerciale
Gestion des partenariats
Suivi et contrôle de l'activité commerciale
Développement de la force de vente (région Île-de- France) Recrutement et formation de l'équipe commerciale Commercialisation de solutions digitales (prospection clients, négociation, financement, et suivi)
Gestion et coordination des équipes techniques
Analyse des résultats et applications d'actions correctives

2017 - 2020 :

Directeur d'agence chez Totem Supervision
Recrutement, Encadrement, Formation des commerciaux
Définition du plan d'action commerciale et animation structuré d'équipes
Négociation auprès d'interlocuteur de haut niveau
Commercialisation et développement de l'activité commerciale
Gestion des comptes clé de l'entreprise
Négociation et renouvellement des contrats
Prospection New Business BtoB

2013 - 2016 :

Directeur commercial chez Netpoint
Création et implantation de l'agence commerciale Hauts-de-Seine
Développement portefeuille client et du CA New Business
Recrutement et encadrement de 6 collaborateurs
Animation de l'agence commerciale
Gestion des litiges, Fidélisation de la clientèle UP-SELL, Rachat de contrat concurrent
Accompagnement, Négociation et Closing des ventes

2006 - 2013 :

Directeur d'agence chez Risc Group
Création marketing des offres produit
Création, animation, du service commercial

Encadrement et accompagnement de 3 commerciaux
Commercialisation des offres en vente directe et indirecte
Développement et déploiement des offres commerciales
Négociation de contrats
Fidélisation de la clientèle

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

MANAGEMENT D'ÉQUIPES COMMERCIALES
MISE EN PLACE DE STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT
GESTION DE BUSINESS UNIT, P&L, PILOTAGE D'ACTIVITÉ
VENTE, NÉGOCIATION, CLOSING D'AFFAIRES COMPLEXES

Permis

Permis B