ChargÉ D'affaires

Né(e) en 1994 · 93250 Villemomble · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2302281310

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2015 — Bac +3 — Sorbonne Nouvelle
Licence en relations internationales : Économie
2014 — Bac +2 — ITIC
BTS Commerce international : Économie
2012 — Bac +2 — Françoise Cabrini
Baccalauréat : Économique et Social

Expériences professionnelles

2020 - à ce jour — Chargé d'affaires

Développement des activités de chantier dans le domaine du BTP aussi bien auprès de professionnels que de particuliers. Mise en place et coordination des différentes équipes techniques. Gestion, optimisation et modernisation des outils stratégiques et matériaux utilisés. J'y ai appris que le développement d'une entreprise résulte dans la bonne gestion de son collectif humain

2017 - 2020 — Conseiller commercial

Participation aux opérations commerciales de bookmaking sur tous les hippodromes de la région parisienne. Je faisais parti de l'équipe opérationnelle du PMU qui avait en charge toute la gestion financière des paris hippiques. Face à une clientèle diverse et variée, j'y ai développé une acuité commerciale certaine

2015 - 2017 — Chargé de développement

Au sein de ce jeune label de musique indépendant, j'ai été chargé d'encadrer avec dynamisme et bienveillance une équipe constituée d'artistes et de spécialistes du monde de la musique et de la production en veillant à ce que tous les membres aient conscience de l'objectif commun. J'y ai appris à maitriser à la fois la communication, le marketing direct ainsi que tous les outils de prospection

Langues

Français (Courant)

Compétences

• Management d'équipes
• Gestion de projets
• Négociation commerciale
• Suivi de clientèle
• Gestion budgétaire

Permis

Permis B

Loisirs

- Musique
- Lecture

- Politique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.