Né en 1990
**93290 Tremblay-en-france**
**5 à 10 ans d'expérience**
**Réf : 2302281333**

# Chargé d'affaires / conseiller clientèle

## Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

## Formations

**2021** : Certification à Barchen Éducation sur Paris
AMF Certification Professionnelle des acteurs de marchés

**2011** : Bac +2 sur Créteil
BTS Assistant de Gestion PME PMI

**2008** : Bac +2 sur Fresnes
Baccalauréat STG option Communication et gestion des ressources humaines

## Expériences professionnelles

**2022 à ce jour** :
Chargé d'Etudes Expert chez Compagnie Européenne De Garanties Et Cautions
Contribuer à l'atteinte des objectifs, au développement du chiffre d'affaire et à l'amélioration continue du service : Traitement des demandes des réseaux partenaires (caisses d'épargne, banques populaires et autres établissements du groupe BPCE) relatives aux cautions particuliers et professionnels : réaliser et suivre les différents évènements pouvant intervenir durant la vie d'un prêt (transfert, annulation, réaménagement, désolidarisation …) dans le cadre du schéma délégataire ; Veiller à la qualité et l'adéquation de la réponse apportée à la demande reçue ; Veiller à la conformité des données saisies

**2020 - 2022** :
Chargé d'Affaires Particuliers Multi sites chez Crédit Coopératif
Développement commercial région IDF : Détecter les clients à potentiel, pour le compte des 17 centres d'affaires de la délégation générale de Paris/IDF, et leur proposer les placements financiers, produits et services les mieux appropriés à leur situation
Expertise en analyse et montage complet des dossiers de financement de projets immobiliers (tous types de projets et de financements) dans le respect de la gestion du risque.
Développer une relation de confiance avec les différents acteurs d'un projet immobilier (clients, prescripteurs, organismes de cautionnement, assureurs, notaires, etc…)
Assurer le suivi complet du financement et de l'entrée en relation (déblocage des fonds, signature chez le notaire, respect des contreparties liées au financement, etc. …)
Montée en compétences des conseillers clientèles particuliers en place et formation des nouveaux entrants

**2018 - 2020** :
Conseiller Financier chez La Banque Postale
Commercial Sédentaire
Gérer, développer et fidéliser un portefeuille client
Assurer les opérations de banque au quotidien
Assurer la commercialisation des produits et services grâce à une relation durable et de confiance

Conseiller, proposer et vendre des produits et services les plus adaptés aux besoins et projets du client
Analyser, gérer et prévenir des risques associés aux opérations de financements et aux placements proposés

**2016 - 2018** :
Chargé d'affaires Grands Comptes chez Jungheinrich
Commercial Terrain
Développer et gérer un portefeuille clientèle
Commercialiser l'ensemble de la gamme de produits et services
Appliquer et négocier les conditions commerciales dans le cadre des accords nationaux Réaliser les volumes de ventes nécessaires à l'atteinte des objectifs
Assurer un reporting hebdomadaire

**2013 - 2015** :
Conseiller Clientèle chez Bnp Paribas
Information, orientation et gestion des opérations quotidiennes des clients
Ouvertures des comptes (courant, épargne) et souscription contrats (assurances (Habitation, IARD, Mobile…)
Diagnostic budget, montage et validation des dossiers de crédit à la consommation dans la limite délégataire

## Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

Pack Office

## Atouts et compétences

Chargé d'Affaires/Conseiller Clientèle

## Permis

Permis B

## Centres d'intérêts

Running, Football, Décoration d’intérieur, Nouvelles technologies, Cinéma, Musique, Voyages