Responsable Commercial & Marketing

78180 Montigny-le-Bretonneux · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2303060613

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Formation — IESEG
Exécutive Mastère Spécialisé - Direction Marketing et Digital
2020 — Bac +5 — ESSEC
Master en Marketing, Communication et Vente

Expériences professionnelles

2022 - 2022 — Chargé de Partenariat Commercial

Association à but non lucratif accueillant des enfants de 0 à 3 ans
Prise de contact, suivi, développement et entretien des partenaires
Développement et entretien des relations de travail avec les partenaires, négociation des contrats cadres ;
Identification de nouvelles opportunités de développement ;
Rédaction d'un rapport hebdomadaire de toutes les activités commerciales (statistiques clients, tableaux de bord, …).
Définition de la stratégie commerciale
Elaboration du plan de prospection, rédaction des différentes propales sur mesure, segmentation du marché et calcul des coûts.
Community Manager / Gestion d'une alternante en Marketing
Création de contenu et administration du social media (Facebook, Twitter, LinkedIn...), reporting, analyse des indicateurs de performance ;
Gestion et veille de l'actualité du marché et de la concurrentielle

2020 - 2021 — Stage Business Developer B2B

Entreprise technologique de display natif au service des marques.
Prospection digitale et physique de nouveaux clients ;
Description et vente des services et offres proposés par l'entreprise

2014 - 2020 — Responsable Commercial & Marketing

Entreprise de distribution de vins et liqueurs des groupes "Brown Forman", "Les Grands Chais de France", ... en Afrique Centrale.
Manager d'une équipe de 15 commerciaux : Entretien, recrutement et formation de celle-ci ;
Prise de contact, suivi et développement du portefeuille client ;
Sélection, mise en oeuvre et supervision de toutes les activités liées au marketing, à la promotion et à la disponibilité des produits;
Développement et entretien des relations de travail avec le partenaire de distribution, les clients et potentiels clients

Langues

Français (courant)

Compétences

Prospection
Stratégie
Négociation
Leadership et

Management
E-commerce - Marketing
Digital

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.