

Né en 1978  
**97122 Baie-mahault**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2303081102**

## Directeur commercial marketing

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2011** : Bac +5 à ESSEC- CCI Guadeloupe  
Formation Les 7MM (7Métiers du Manager) - master Niveau II (+projet professionnelle)

**2005** : Bac +5 à I.FO.CO.P sur Rungis  
Assistant en Gestion des Entreprises option Action et Gestion Commerciale  
Titre homologué par l'état Niveau III

**1998** : Bac +2 à ESCAT  
BTS Action Commerciale

### Expériences professionnelles

---

**2009 à ce jour** :  
Mise en place d'un projet de géo localisation sur la Caraïbe (en collaboration. Ministère Développement Durable)

**2006 - 2009** :  
Assistant Qualité/Technicien informatique chez Credit Agricole  
• Assistant Qualité en vue d'assurer la mise en conformité des EER  
• Technicien informatique en vue d'assurer la migration & la fiabilisation du système

**2005 - 2006** :  
Assistant Responsable Risque chez Bfc Banque Française Commerciale Espace Entreprise

**2005 - 2005** :  
Chargé de mission chez Sephora Rivoli Groupe Lvmh  
Chargé de mission géomarketing à Paris 75001 (objectif journée : 100 000 € réalisé : 203 000 €)

**2002 - 2004** :  
Agent de sécurité/Chef de poste chez Protection Service Ile De France Sécurité - Marionnaud sur La Defense  
Agent de sécurité puis Chef de poste. Baisse importante de la démarque (3% à 0,35% en 1 an)  
Associatif divers (trésorier ADJ de crèche ...)

**2002 - 2002** :  
VRP chez Aquitaine Numérique sur Bordeaux

**1999 - 2002** :  
Vendeur /Responsable de magasin chez Bazar Pas Cher sur Pointe-à-pitre

**1999 - 2002 :**

Encadrement de l'équipe Ilet Bruman 971 (500 couverts par jour) chez Restaurant Le Bout Du Monde

**1998 - 1999 :**

VRP Assurance Directe chez Groupe Fortis sur Antilles

**1997 - 1998 :**

Vente d'instruments de précision chez Mte

**1997 - 1997 :**

VRP chez K Par K Communication : Domaine Publicitaire

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Atouts et compétences

---

**Management :**

- ☐ Gestion des stocks et approvisionnements. Ouverture d'un second magasin (recrutement du personnel)
- ☐ Vente et prise de commandes
- ☐ Encadrement du personnel
- ☐ Organisation du service, des agents, la surveillance, le contrôle, la démarque, les procédures... (activités, sécurité)

**Commercial :**

- ☐ Suivi portefeuille clients avec tableaux de bord activité
- ☐ Gestion et administration des ventes & des équipes
- ☐ Mettre en place une organisation commerciale
- ☐ Assurer la communication interne & l'encadrement

**Marketing**

- ☐ Établir des études de marché
- ☐ Réaliser des études prévisionnelles
- ☐ Développer, les relations publiques
- ☐ Identification de la clientèle
- ☐ Conseil & mise en place d'opérations commerciales
- ☐ Organisation d'une journée privilège
- ☐ Etablissement de partenariats avec divers CE (Mairie de Paris, Adidas...)
- ☐ Coaching et motivation du personnel

**Banque :**

- ☐ Étude et analyse liasse & documents comptables
- ☐ Mise en place, suivi, de contrôle risques, qualité, normes
- ☐ Relance, respect des procédures et délais
- ☐ Analyse et validation du contenu des demandes de crédit
- ☐ Coordination du reporting lié au contrôle des risques
- ☐ Traitement des demandes de circularisations

## Permis

---

Permis B, Permis C