

Née en 1995
34170 Castelnau-le-lez
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2303301548

Responsable de chantiers solaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

Formations

2023 : Formation

Formations professionnelles :
Port du harnais, H0B0, BAO
Formation (formation pratique PV).

2019 : Bac +5 à INSEEC MSC & MBA sur Paris

MASTER 2 INGÉNIERIE COMMERCIALE ET MANAGEMENT DE PROJETS (En alternance)

2017 : Bac +3 à INSEEC BACHELOR sur Paris

BACHELOR DÉVELOPPEMENT MARKETING

2016 : Bac +2 à LYCÉE RASPAIL sur Paris

BTS TECHNICO-COMMERCIAL (stages chez GSE Intégration)
Option énergies et environnement

2014 : Bac +2 à UPEC sur CrÉteil

DUT GÉNIE BIOLOGIQUE
Option industries agroalimentaires

2013 : Bac +2 à LYCÉE EUGENE HENAFF sur Bagnolet

BACCALAURÉAT SCIENTIFIQUE
Option sciences de la vie et de la Terre

Expériences professionnelles

2017 - 2022 :

RESPONSABLE DE CHANTIERS BTOC SOLAIRE PHOTOVOLTAIQUE chez Engie My Power

Attribution des projets aux installateurs partenaires selon leur répartition géographique et capacitaire de pose

Validation technique des projets et des commandes matérielles

Livraison du matériel, planification des chantiers

Suivi de la bonne réalisation des chantiers dans le respect du cahier des charges et des règles de l'art (déplacement sur site)

Pilotage des coûts d'interventions & validation des factures chantiers

Suivi de la sécurité sur les chantiers

Accompagnement et sensibilisation des partenaires aux exigences sécurité ENGIE My Power

Visites terrain : culture sécurité entreprise et respect des exigences

Recrutements de nouveaux installateurs

Définitions des besoins selon le volume de ventes et capacitaire pose

Recherche d'installateur RGE (Web, salons...) et rencontre terrain

Formation des nouveaux installateurs recrutés au process Engie

Suivi contractuel du partenariat

Pilotage des KPI quantitatif et qualitatif des installateurs
Suivi des documents constitutifs du contrat de partenariat
Négociations tarifaires annuelles

2016 - 2017 :

ASSISTANTE COMMERCIALE ET MARKETING (alternance) chez Gse Intégration - Groupe Solution Energie

Création d'outils d'aide à la vente.

Veille concurrentielle.

Commerciale terrain BtoB.

Prospection.

Mise en place de campagnes marketing et newsletters

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Analyse et maîtrise des risques d'un chantier, gestion des plannings & imprévus, coordination des interventions et intervenants, conduite de chantiers, maîtrise des coûts & pilotage des partenariats

- Connaissances techniques : ETN K2/Novotegra, Normes NF C15-100 / UTE 15-712-1, connaissances approfondies en couverture, pose de modules en intégration et surimposition

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Équitation

Galop 4

Voyages

Moto

Sport

Nouvelles technologies