Responsable Commercial

- AGADIR · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2303301910

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : france et étranger
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2019 — Bac +5 — Ecole Nationale de Commerce et de Gestion - ENCG
Master Marketing et Communication Commerciale
2016 — Bac +3 — Ecole Française Supérieure d'Enseignement Technique
Bachelor Marketing international

Expériences professionnelles

2020 - 2020 — Entrepreneur / Gérant

Entreprise spécialisée dans la vente de carrelage et sanitaires
Offre variée comprenant également des colonnes de douches et miroirs
Gestion complète de l'entreprise
Management de l'équipe composée de 6 personnes
Fournisseurs actuels espagnols, chinois, turcs et marocains
Clientèle dans tout le Maroc
Validation des bons de commandes et des bons de livraison
Visites de fournisseurs potentiels en Europe
Négociation et gestion des litiges

2020 - 2022 — Responsable Produits Métallurgiques & Matériaux

• Développement du portefeuille clients
• Pilotage et animation d'équipe commerciale
• Développement du chiffre d'affaire, des parts de marché
• Traitement des réclamations des clients concernant les ventes et les services

2017 - 2019 — Responsable Commercial Zone Sud (Carrelage et sanitaire)

• Gestion des portefeuilles clients
• Identification des projets clients
• Elaboration de propositions commerciales

2014 - 2016 — Responsable Commercial Terrain Zone Sud (Carrelage et sanitaire)

• Recherche de nouveaux prospects
• Développement et qualification des besoins du client
• Négociation des prestations

Langues

Français (courant)

Compétences

Comptabilité, Management,
Gestion d'entreprise et encadrement d'équipe
Esprit Commercial, Gestion, Négociation,
Relationnel, Goût pour les chiffres

Logiciels

Pack Office, Crm, Sage

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Automobile, Entreprenariat

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.