Nicolas P. - Né en 1977
37300 Joué-lès-tours
21 ans d'expérience
Réf : 2304181021

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

1999 : Formation
I.O.S.P niveau 1
I.A.S niveau 1
Savoir préserver sa marge
L'art de l'écoute
Vaincre les objections des clients
Conclure la vente
Savoir s'organiser
La résistance au stress en entreprise
Désamorcer un collaborateur conflictuel

Expériences professionnelles

2021 à ce jour :
Gérant créateur chez The Door Man Indre-et-loire/réseau De Mandataires En Immobilier Premium
Estimer, vendre, acheter, foncier, ancien ou neuf
Manager mes équipes

2014 à ce jour :
Gérant créateur chez Assunégo/courtage En Assurance Emprunteur

2013 - 2013 :
Formateur chez Ifib/institut De Formation Des Intermédiaires Bancaires
Formation de tous les collaborateurs de France IN&FI Crédits sur les techniques commerciales

2007 - 2007 :
Gérant créateur chez In&fi Crédits sur Joué-lès-tours
Un des pionniers du réseau de franchise IN&FI Crédits
Primé tous les ans "Meilleur vendeur d'honoraires en immobilier"
Management de mes équipes
Développer, fidéliser et former un réseau d'apporteur d'affaires en B to B
Commerce B to C

1999 - 2007 :
Commercial chez Cetelem
Développer, fidéliser et former un réseau d'apporteur d'affaires en B to B
Commercialiser les produits CETELEM en B to C
Nommé Vendeur d'Élite N°1 France

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management et coaching
Entrepreneuriat
Formation pour adultes
Expert B to B et prospection
Expert en négociation
Phoning
Finances
Assurances
Immobilier

Permis

Permis B