Commercial

97300 Cayenne · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2304241702

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2021 — Bac +2
Brevet de Technicien Supérieur Négociation et Digitalisation de la Relation clients
12/2019
Brevet d'Etudes Professionnelle Agricole
12/2018 — Bac
Baccalauréat Professionnelle Conduite et Gestion de l'Entreprise Agricole

Expériences professionnelles

03/2023 - à ce jour — Vendeur engins de chantier et équipements
Promouvoir et vendre des engins et équipements, prospecter, informer, conseiller et suivre la clientèle, développer le portefeuille client, identifier les besoins des clients et proposer la solution la plus adaptée.
10/2022 - 03/2023 — Commerciale itinérant
Cibler la clientèle à prospecter, solliciter des rendez-vous, pratiquer du porte à porte, rencontrer les clients pour assurer le suivi et proposer de nouveaux produits de services.
11/2021 - 09/2022 — Vendeur Comptoir, Conseillé pièces détachées automobiles
Accueil physique et téléphonique, référencer des pièces, établir devis et factures, promouvoir la vente des pièces de rechange, commander des pièces et des produits.
12/2019 - 11/2021 — Vendeur Comptoir, Magasinier et Chauffeur livreur
Accueillir une clientèle, gestion des commandes, promouvoir la vente des pièces de rechange, gestion de stock, réception et expédition des marchandises.
01/2017 - 12/2018 — Assistant de direction polyvalent
Travail sur l'exploitation de l'entreprise en agriculture.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions), Créole (notions)

Atouts

Musicien / producteur, Guitare basse, Gospel, Compétences informatiques, Word, Excel, PowerPoint, Publisher, Auto data, Sage 100, Gestion Reliqua, Utilisation des CRM, Capacité à travailler en équipe, Être un leader, Être à l'écoute, Avoir de l'empathie

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.