Responsable commercial

Né(e) en 1992 · 94170 Le Perreux-sur-Marne · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2304261629

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac — EBTP, Vincennes
BAC étude du bâtiment
CAP — CFA, Noisy-le-Grand
CAP Peintre applicateur de revêtements

Expériences professionnelles

2024-05-31 - à ce jour — Conducteur de travaux
Management des équipes sur les chantiers, contrôle de la bonne exécution des ouvrages, gestion de l'approvisionnement du matériel.
2023-08-01 - 2024-05-31 — Responsable technique commercial
Management des équipes techniques, conduite des projets en mode Agile, suivi des stocks, gestion des approvisionnements et des achats techniques, analyse des problèmes techniques, entretien des engins, conseil aux clients.
2019-10-01 - 2023-08-01 — Poly Compétent
Gestion des équipes techniques, organisation de réunions de suivi, maintien d'un bon climat social, suivi des stocks, gestion des approvisionnements.

Langues

Français (Langue maternelle), Portugais (Langue maternelle), Anglais (Intermédiaire)

Atouts

Suivi des approvisionnements, Gestion d'équipes, Esprit d'équipe, Argumentation commerciale, Qualités managériales, Gestion des stocks, Techniques de vente, Réactivité, Aisance relationnelle, Animation de réunions, Sens de l'analyse, Gestion des priorités, Sens de l'écoute, Gestion des budgets, Sens commercial, Sens de l'organisation, Analyse des besoins, Animation d'équipe, Goût du défi, Établissement de devis, Analyse du besoin client, Dynamique de groupe, Sens du contact, Gestion des conflits, Adaptabilité, Règles de sécurité

Permis

Permis B

Loisirs

Cinéma, Musique, Passion pour la boxe anglaise, Écologie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.