

Né en 1990
94210 Saint-maur-des-fossés
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2304261657

Head of sales

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2019 : à Linkup Coaching
Coach/Consultant professionnel

12/2010 : à CCI
Force de vente

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2023 :
Head of Sales chez Dm Consulting sur Saint Maur Des Fossés (94)
Responsable de la stratégie commerciale BtoB, management de l'équipe de vente, croissance du chiffre d'affaires de plus de 30% en 6 mois, taux de closing supérieur à 50%.

01/2022 - 12/2022 :
Intervenant chez Rotary International
Accompagnement à la certification avec un taux de réussite de plus de 80%, formation aux techniques de vente et marketing.

01/2017 - 12/2022 :
Marketing Manager chez Apacs
Organisation d'événements culturels, création de campagnes marketing digital, management de l'équipe marketing.

01/2015 - 12/2019 :
Key Account Manager chez Sunlux/ Lunoo/duprat
Ouverture de nouveaux clients, croissance du portefeuille client de 20% en 1 an, développement de la stratégie commerciale BtoB.

01/2013 - 12/2015 :
Chief Executive Officer chez So Luxury
Lancement de la marque à l'international, ouverture de 20 nouveaux comptes clients en 3 mois, mise en place de la stratégie de marque.

01/2008 - 12/2013 :
Business Developer BtoC chez Tryba/mikit
Acquisition de 20 nouveaux clients par mois, augmentation de 30% de la marge commerciale.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)