Head of Sales

94210 Saint-Maur-des-Fossés · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2304261657

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2019 — Linkup Coaching
Coach/Consultant professionnel
12/2010 — CCI
Force de vente

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2023 — Head of Sales
Responsable de la stratégie commerciale BtoB, management de l'équipe de vente, croissance du chiffre d'affaires de plus de 30% en 6 mois, taux de closing supérieur à 50%.
01/2022 - 12/2022 — Intervenant
Accompagnement à la certification avec un taux de réussite de plus de 80%, formation aux techniques de vente et marketing.
01/2017 - 12/2022 — Marketing Manager
Organisation d'événements culturels, création de campagnes marketing digital, management de l'équipe marketing.
01/2015 - 12/2019 — Key Account Manager
Ouverture de nouveaux clients, croissance du portefeuille client de 20% en 1 an, développement de la stratégie commerciale BtoB.
01/2013 - 12/2015 — Chief Executive Officer
Lancement de la marque à l'international, ouverture de 20 nouveaux comptes clients en 3 mois, mise en place de la stratégie de marque.
01/2008 - 12/2013 — Business Developer BtoC
Acquisition de 20 nouveaux clients par mois, augmentation de 30% de la marge commerciale.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Stratégie commerciale BtoB, Management d'équipe, Négociation, Formation aux techniques de vente, Acquisition de clients, Reporting et analyse de performance, Gestion de projet, Marketing digital

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.