

Né en 1990  
**94210 Saint-maur-des-fossés**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2304261657**

## Head of sales

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

**12/2019** : à Linkup Coaching  
Coach/Consultant professionnel

**12/2010** : à CCI  
Force de vente

### Expériences professionnelles

- 01/2023 - 12/2023 :**  
Head of Sales chez Dm Consulting sur Saint Maur Des Fossés (94)  
Responsable de la stratégie commerciale BtoB, management de l'équipe de vente, croissance du chiffre d'affaires de plus de 30% en 6 mois, taux de closing supérieur à 50%.
- 01/2022 - 12/2022 :**  
Intervenant chez Rotary International  
Accompagnement à la certification avec un taux de réussite de plus de 80%, formation aux techniques de vente et marketing.
- 01/2017 - 12/2022 :**  
Marketing Manager chez Apacs  
Organisation d'événements culturels, création de campagnes marketing digital, management de l'équipe marketing.

- 01/2015 - 12/2019 :**  
Key Account Manager chez Sunlux/ Lunoo/duprat  
Ouverture de nouveaux clients, croissance du portefeuille client de 20% en 1 an, développement de la stratégie commerciale BtoB.

- 01/2013 - 12/2015 :**  
Chief Executive Officer chez So Luxury  
Lancement de la marque à l'international, ouverture de 20 nouveaux comptes clients en 3 mois, mise en place de la stratégie de marque.

- 01/2008 - 12/2013 :**  
Business Developer BtoC chez Tryba/mikit  
Acquisition de 20 nouveaux clients par mois, augmentation de 30% de la marge commerciale.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)