Diagnostiqueur immobilier

Né(e) en 1991 · 94000 CRETEIL · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2305041442

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-03-31 — ODE Formation
Formation de diagnostiqueur - METIER DE L'IMMOBILIER
2016-12-31 — Ecole Supérieure de Management par Alternance (ESM-A)
2e année en management en DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
2016-12-31 — Alardine Recrutement & Formations
Certification AMF ET CREDIT CONSOMMATION
2009-12-31 — Lycée Léon Blum
Baccalauréat en Sciences et Technologies de la Gestion option MARKETING

Expériences professionnelles

2022-07-01 - 2022-08-31 — DIAGNOSTIQUEUR IMMOBILIER
Réalisation des diagnostics nécessaires à la vente ou la location d'un bien, assurer un conseil technique et expliquer les conclusions des rapports, entretenir et fidéliser la clientèle.
2018-10-01 - 2022-03-31 — CONSEILLER COMMERCIAL / ANALYSTE
Constituer les dossiers d'agréments pour la Banque de France, conquérir de nouveaux buralistes pour le réseau de distribution, réactivité et disponibilité envers les buralistes.
2018-02-01 - 2018-07-31 — CONSEILLER CLIENTELE (par intérim)
Gestion des appels entrants des nouveaux clients, guider la clientèle sur les multiples prestations du produit, satisfaire dans le respect des procédures aux sollicitations des clients.
2017-09-01 - 2017-10-31 — CONSEILLER CLIENTELE (par intérim)
Accueillir et conseiller la clientèle, réaliser diverses tâches administratives, commercialiser des produits bancaires.
2017-03-01 - 2017-07-31 — CONSEILLER ACCUEIL
Conseiller, renseigner et répondre aux demandes des clients, traiter les opérations dans le respect des procédures, mettre à jour la base de données clientèle.
2014-05-01 - 2016-07-31 — CHARGE D'ACCUEIL / VENDEUR (par intérim)
Accueillir et informer les visiteurs, organiser le flux des visiteurs dans le parc, réaliser la vente d'articles dans les boutiques du parc.
2010-09-01 - 2014-03-31 — NEGOCIATEUR IMMOBILIER
Accueillir, accompagner et être à l'écoute des clients, gérer le portefeuille clients et faire des recherches pour eux, commercialiser les biens immobiliers.

Langues

Anglais (Notions)

Atouts

Diagnostic immobilier, Conseil technique, Gestion de la clientèle, Constitution de dossiers, Vente, Gestion des appels, Utilisation de logiciels

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Le vélo, Le théâtre, La natation, Le tennis, L'œnologie, La gastronomie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.