Manager et gestionnaire

28300 LEVES · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2305050656

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — Bac +5 — ESTC
Master (M2)
12/2002 — Bac +2 — Orléans
BTS Action Commerciale
06/1999 — Chartres
BACCALAUREAT Scientifique

Expériences professionnelles

04/2022 - 10/2022 — Directeur Exécutif

Lancement du 1er réseau d'agents immobiliers indépendants au Maroc, planification stratégique organisationnelle et marketing, gestion et développement, organisation de rencontres de présentation du concept et des outils et intégration des agents.

02/2019 - 12/2019 — Financial broker Expert Banques et Assurances

Conseils et accompagnement de clients particuliers et pro en recherche de financements, investissements et assurances. Mise en place d'actions de prospections actives, des process de travail et formation des nouveaux arrivants.

09/2017 - 02/2019 — Directeur business unit

Direction et gestion de l'agence de Paris, recrutement, formation et encadrement, développement des ventes : projets Maroc, Côte d'Ivoire et Sénégal à la diaspora européenne.

09/2016 - 09/2017 — Business Development Manager

Accompagnement stratégique de cette PME, analyse de l'organisation actuelle, mise en place de process de travail et des outils, établissement avec le DG de la stratégie de développement.

02/2015 - 06/2016 — Directeur Commercial

Amélioration des performances par le management du changement et la mise en place de procédures de travail, recrutement et formation continue des équipes, définition et coordination de la stratégie commerciale de l'entreprise.

12/2014 - 01/2015 — Directeur pôle COMMERCIAL

Encadrement des départements Commercial, Administration des ventes et Livraisons (Équipe de 40 personnes). Conduite du changement vers une nouvelle organisation.

10/2014 - 12/2014 — Directeur développement

Encadrement de la force de vente, recrutement des collaborateurs, accompagnement, développement du portefeuille grand comptes.

03/2003 - 10/2010 — Directeur commercial

Encadrement de la force de vente, mise en place de la stratégie commerciale, lancement des actions marketing, étude concurrentielle.

09/2000 - 03/2003 — Commercial Terrain

Prospection terrain, phoning, porte à porte, recherche de terrain à bâtir, négociation de partenariat avec des agences immobilières.

Langues

Français (maternelle), Arabe (courant), Anglais (courant), Espagnol (moyen)

Atouts

Management confirmé, Expert en développement et en gestion, Forte capacité d’adaptation, Esprit d’analyse, Sens du relationnel, Maîtrise de l’écosystème de la promotion immobilière, Goût prononcé pour les challenges

Loisirs

Développement d’un réseau de courtiers indépendants, Lancement d’un concept innovant à l’international

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.