

Né en 1981
28300 Leves
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2305050656

Manager et gestionnaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2017 : Bac +5 à ESTC
Master (M2)

12/2002 : Bac +2 à Orléans
BTS Action Commerciale

06/1999 : à Chartres
BACCALAUREAT Scientifique

Expériences professionnelles

04/2022 - 10/2022 :

Directeur Exécutif chez Milkiya
Lancement du 1er réseau d'agents immobiliers indépendants au Maroc, planification stratégique organisationnelle et marketing, gestion et développement, organisation de rencontres de présentation du concept et des outils et intégration des agents.

02/2019 - 12/2019 :

Financial broker Expert Banques et Assurances chez BaisseDetaux.com
Conseils et accompagnement de clients particuliers et pro en recherche de financements, investissements et assurances. Mise en place d'actions de prospections actives, des process de travail et formation des nouveaux arrivants.

09/2017 - 02/2019 :

Directeur business unit chez Addoha Paris sur Paris
Direction et gestion de l'agence de Paris, recrutement, formation et encadrement, développement des ventes : projets Maroc, Côte d'Ivoire et Sénégal à la diaspora européenne.

09/2016 - 09/2017 :

Business Development Manager chez Serenitec sur Poitiers
Accompagnement stratégique de cette PME, analyse de l'organisation actuelle, mise en place de process de travail et des outils, établissement avec le DG de la stratégie de développement.

02/2015 - 06/2016 :

Directeur Commercial chez Tgcc Immobilier sur Casablanca
Amélioration des performances par le management du changement et la mise en place de procédures de travail, recrutement et formation continue des équipes, définition et coordination de la stratégie commerciale de

l'entreprise.

12/2014 - 01/2015 :

Directeur pôle COMMERCIAL chez Anouar Al Mostakbal sur Casablanca

Encadrement des départements Commercial, Administration des ventes et Livraisons (Équipe de 40 personnes).

Conduite du changement vers une nouvelle organisation.

10/2014 - 12/2014 :

Directeur développement chez Bestinterim sur Casablanca

Encadrement de la force de vente, recrutement des collaborateurs, accompagnement, développement du portefeuille grand comptes.

03/2003 - 10/2010 :

Directeur commercial chez Maisons Traditionnelles Mikit sur Châteaudun

Encadrement de la force de vente, mise en place de la stratégie commerciale, lancement des actions marketing, étude concurrentielle.

09/2000 - 03/2003 :

Commercial Terrain chez Maisons Traditionnelles Mikit sur Châteaudun

Prospection terrain, phoning, porte à porte, recherche de terrain à bâtir, négociation de partenariat avec des agences immobilières.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Développement d'un réseau de courtiers indépendants, Lancement d'un concept innovant à l'international