Manager En Stratégie Marketing Et Développement Commercial

38080 FOUR · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2305210952

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2022 — Bac +5

MBA Manager en Stratégie marketing et développement commercial - Titre RNCP niveau I/7
Stratégie, droit des société, fiscal, budgétisation d'un plan marketing et commercial
Module de spécialisation : contrôle de gestion en cour, droit UE1 DU DCG

2020 — Bac +5

CQP Dirigeant D'entreprise en sécurité privée - Titre RNCP niveau II /6 - Formation sur la gestions administrative, RH, Communication, stratégie commerciale, droit social, et comptabilité (sociale et Commerciale)

2011 — Bac +5

Bp Jeps AGFF

2008 — Bac +5

Cap Plomberie

Expériences professionnelles

2018 - 2022 — Gérant de société agro-alimentaire

Montage du dossier ouverture Sarl - individuel
. Création des statuts, choix de la forme juridique, choix de la fiscalité - individuel
. Comptabilité : Contrat d'embauche, DPAE, Gestion des plannings salariés, Gestion des stocks, fournisseurs, ventes, CGV, communications, factures, logistique - individuel
. Création d'un site internet (Boutique) - individuel
. Gérance secteur en point de vente. Commerce de fruits et légumes.
. Management des vendeurs,
. Formation vendeurs et prospections commerciales, Entretiens candidats et suivi comptabilité et caisse, Logistique des flux,
. Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées.
. Activité en communication commerciale pour la mise en place de nouveaux projets concernant les différents secteurs de la vente.
. Création livrable marketing (roadmaps, gestion du budget alloué..etc.)

2014 - 2018 — Responsable agro-alimentaire

. Responsable région, Responsable secteur en point de vente,
. Commerce de fruits et légumes.
. Managements des vendeurs,
. Formations des vendeurs et prospections commerciales,
. Entretiens candidats
. Comptabilité et caisse simple, de la journée/semaine /mois.
. Logistique des flux,
. Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées

2012 - 2014 — Gestionnaire des plannings de convoyeurs

. Responsable des convoyeurs concessionnaire
. Relation client / Entreprise
. Gestion des travaux de réalisation auprès d'un expert automobile
. Gestion des plannings à flux tendu des livraison

2011 - 2012 — Accompagnement sportif

Sport et salle de gymnastique et musculation
. Ventes de forfaits en salle
. Réalisation de cours collectif

2006 - 2011 — Plomberie / chauffagiste maison individuel, dapannage

Langues

Français (courant)

Compétences

Manager en Stratégie marketing et développement commercial

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.