Né en 1988
38080 Four
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2305210952

Manager en stratégie marketing et développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +5
MBA Manager en Stratégie marketing et développement commercial - Titre RNCP niveau I/7
Stratégie, droit des société, fiscal, budgétisation d'un plan marketing et commercial
Module de spécialisation : contrôle de gestion en cour, droit UE1 DU DCG

2020 : Bac +5
CQP Dirigeant D'entreprise en sécurité privée - Titre RNCP niveau II /6 - Formation sur la gestions administrative, RH, Communication, stratégie commerciale, droit social, et comptabilité (sociale et Commerciale)

2011 : Bac +5
Bp Jeps AGFF

2008 : Bac +5
Cap Plomberie

Expériences professionnelles

2018 - 2022 :
Gérant de société agro-alimentaire chez La Gourmandiiz En Nature
Montage du dossier ouverture Sarl - individuel
. Création des statuts, choix de la forme juridique, choix de la fiscalité - individuel
. Comptabilité : Contrat d'embauche, DPAE, Gestion des plannings salariés, Gestion des stocks, fournisseurs, ventes, CGV, communications, factures, logistique - individuel
. Création d'un site internet (Boutique) - individuel
. Gérance secteur en point de vente. Commerce de fruits et légumes.
. Management des vendeurs,
. Formation vendeurs et prospections commerciales, Entretiens candidats et suivi comptabilité et caisse, Logistique des flux,
. Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées.
. Activité en communication commerciale pour la mise en place de nouveaux projets concernant les différents secteurs de la vente.
. Création livrable marketing (roadmaps, gestion du budget alloué..etc.)

2014 - 2018 :
Responsable agro-alimentaire
. Responsable région, Responsable secteur en point de vente,
. Commerce de fruits et légumes.
. Managements des vendeurs,
. Formations des vendeurs et prospections commerciales,
. Entretiens candidats

. Comptabilité et caisse simple, de la journée/semaine /mois.
. Logistique des flux,
. Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées

2012 - 2014 :
Gestionnaire des plannings de convoyeurs chez Carosserie Bessons
. Responsable des convoyeurs concessionnaire
. Relation client / Entreprise
. Gestion des travaux de réalisation auprès d'un expert automobile
. Gestion des plannings à flux tendu des livraison

2011 - 2012 :
Accompagnement sportif chez Fitway Et Orange Bleu
Sport et salle de gymnastique et musculation
. Ventes de forfaits en salle
. Réalisation de cours collectif

2006 - 2011 :
Plomberie / chauffagiste maison individuel, dapannage chez Fossurier Entreprise/thuilier Entreprise/service Technique Bourgoin-jallieu

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Manager en Stratégie marketing et développement commercial

Permis

Permis B