

Né en 1988  
**38080 Four**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
Réf : 2305210952

## Manager en stratégie marketing et développement commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

### Formations

#### 2022 : Bac +5

MBA Manager en Stratégie marketing et développement commercial - Titre RNCP niveau I/7  
Stratégie, droit des société, fiscal, budgétisation d'un plan marketing et commercial  
Module de spécialisation : contrôle de gestion en cour, droit UE1 DU DCG

#### 2020 : Bac +5

CQP Dirigeant D'entreprise en sécurité privée - Titre RNCP niveau II /6 - Formation sur la gestions administrative, RH, Communication, stratégie commerciale, droit social, et comptabilité (sociale et Commerciale)

#### 2011 : Bac +5

Bp Jeps AGFF

#### 2008 : Bac +5

Cap Plomberie

### Expériences professionnelles

#### 2018 - 2022 :

Gérant de société agro-alimentaire chez La Gourmandiz En Nature

Montage du dossier ouverture Sarl - individuel

- . Création des statuts, choix de la forme juridique, choix de la fiscalité - individuel
- . Comptabilité : Contrat d'embauche, DPAE, Gestion des plannings salariés, Gestion des stocks, fournisseurs, ventes, CGV, communications, factures, logistique - individuel
- . Création d'un site internet (Boutique) - individuel
- . Gérance secteur en point de vente. Commerce de fruits et légumes.
- . Management des vendeurs,
- . Formation vendeurs et prospections commerciales, Entretiens candidats et suivi comptabilité et caisse, Logistique des flux,
- . Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées.
- . Activité en communication commerciale pour la mise en place de nouveaux projets concernant les différents secteurs de la vente.
- . Création livrable marketing (roadmaps, gestion du budget alloué..etc.)

#### 2014 - 2018 :

Responsable agro-alimentaire

- . Responsable région, Responsable secteur en point de vente,
- . Commerce de fruits et légumes.
- . Managements des vendeurs,
- . Formations des vendeurs et prospections commerciales,
- . Entretiens candidats

- . Comptabilité et caisse simple, de la journée/semaine /mois.
- . Logistique des flux,
- . Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées

## **2012 - 2014 :**

Gestionnaire des plannings de convoyeurs chez Carosserie Bessons

- . Responsable des convoyeurs concessionnaire
- . Relation client / Entreprise
- . Gestion des travaux de réalisation auprès d'un expert automobile
- . Gestion des plannings à flux tendu des livraison

## **2011 - 2012 :**

Accompagnement sportif chez Fitway Et Orange Bleu

Sport et salle de gymnastique et musculation

- . Ventes de forfaits en salle
- . Réalisation de cours collectif

## **2006 - 2011 :**

Plomberie / chauffagiste maison individuel, dapannage chez Fossurier Entreprise/thuilier Entreprise/service Technique Bourgoin-jallieu

## **Langues**

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

Manager en Stratégie marketing et développement commercial

## **Permis**

Permis B