

Né en 1988
38080 Four
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2305210952

Manager en stratégie marketing et développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2022 : Bac +5

MBA Manager en Stratégie marketing et développement commercial - Titre RNCP niveau I/7
Stratégie, droit des sociétés, fiscal, budgétisation d'un plan marketing et commercial
Module de spécialisation : contrôle de gestion en cours, droit UE1 DU DCG

2020 : Bac +5

CQP Dirigeant D'entreprise en sécurité privée - Titre RNCP niveau II /6 - Formation sur la gestion administrative, RH, Communication, stratégie commerciale, droit social, et comptabilité (sociale et Commerciale)

2011 : Bac +5

Bp Jeps AGFF

2008 : Bac +5

Cap Plomberie

Expériences professionnelles

2018 - 2022 :

Gérant de société agro-alimentaire chez La Gourmandiiz En Nature

Montage du dossier ouverture Sarl - individuel

- . Création des statuts, choix de la forme juridique, choix de la fiscalité - individuel
- . Comptabilité : Contrat d'embauche, DPAE, Gestion des plannings salariés, Gestion des stocks, fournisseurs, ventes, CGV, communications, factures, logistique - individuel
- . Création d'un site internet (Boutique) - individuel
- . Gérance secteur en point de vente. Commerce de fruits et légumes.
- . Management des vendeurs,
- . Formation vendeurs et prospections commerciales, Entretiens candidats et suivi comptabilité et caisse, Logistique des flux,
- . Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées.
- . Activité en communication commerciale pour la mise en place de nouveaux projets concernant les différents secteurs de la vente.
- . Création livrable marketing (roadmaps, gestion du budget alloué..etc.)

2014 - 2018 :

Responsable agro-alimentaire

- . Responsable région, Responsable secteur en point de vente,
- . Commerce de fruits et légumes.
- . Managements des vendeurs,
- . Formations des vendeurs et prospections commerciales,
- . Entretiens candidats

- . Comptabilité et caisse simple, de la journée/semaine /mois.
- . Logistique des flux,
- . Création de nouveaux points de ventes et relations avec les mairies concernées

2012 - 2014 :

Gestionnaire des plannings de convoyeurs chez Carrosserie Bessons

- . Responsable des convoyeurs concessionnaire
- . Relation client / Entreprise
- . Gestion des travaux de réalisation auprès d'un expert automobile
- . Gestion des plannings à flux tendu des livraison

2011 - 2012 :

Accompagnement sportif chez Fitway Et Orange Bleu

Sport et salle de gymnastique et musculation

- . Ventes de forfaits en salle
- . Réalisation de cours collectif

2006 - 2011 :

Plomberie / chauffagiste maison individuel, dapannage chez Fossurier Entreprise/thuilier Entreprise/service Technique Bourgoin-jallieu

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Manager en Stratégie marketing et développement commercial

Permis

Permis B