Chargé D’affaires Tce

Né(e) en 1991 · 94470 Boissy-Saint-Léger · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2305241040

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2017 — Habilitation
Habilitation Professionnelle en Assurance de Niveau I et II
2016 — Bac +5 — ESCE - International Business School
Master 2 commerce International, spécialisation Finances Internationale
2016 — Certification
Certification AMF
2014 — Bac +4 — ESBL - Regent’s University
(Bac+4), Programme d’échange Universitaire, ERASMUS

Expériences professionnelles

2019 - à ce jour — Chargé d’Affaires Institutionnels et Entreprises

• Gestion et développement commercial d’un portefeuille clients / prospects Institutionnels (750k€ à 50M€ de budget) et Entreprises (750k€ à 75 M€ de CA) : +250 structures
• Développement annuel du PNB +15%
• Accompagnement des clients lié à leur activité et leurs besoins bancaires : produits financiers (produits structurés, PEA), produits d’assurance et crédits immobiliers
• Étude et montage des dossiers de crédits sous l’angle du risque et de la rentabilité
• Conformité :
o Mise en place d’un pôle d’expertise conformité pour lutter contre la criminalité financière sur la clientèle
o Constitution de dossier KYC, surveillance transactionnelle de premier niveau LAB/FT, constitution des dossiers d’escalade LAB/FT

2018 - 2018 — Chargé d’intégration et de formation (clients : Johnvince Foods et Walmart)

Intégration des nouveaux arrivants au sein des différents magasins
• Mise en place des parcours de formation
• Suivi et reporting auprès du Directeur Régional de Johnvince Foods et Walmart (Zone Québec et Ontario)
• Coordination des équipes sur le terrain

2018 - 2018 — Représentant du service à la clientèle en Français et en Anglais (Campagne Bayshore et Iqos)

• Gestion des appels entrants et sortants
• Instruire, expliquer et fournir des solutions aux clients concernant les produits
• Gestion des réclamations
• Ventes de produits

2016 - 2016 — Chargé d’animation et de développement de réseau

• Participation à la définition de la campagne crédit et à son lancement
• Suivi des résultats des actions commerciales : point d’avancement de l’attrition
• Mise en place d’outils de travail pour le réseau Business Banking :
o Fiche synthèse pour l’analyse mensuelle des données en termes
o Refonte complète de l’outil de calcul de PNB prévisionnel
• Conduite d’un projet : mise en place de fiches sectorielles dans le cadre d’un développement de portefeuilles clients

2016 - 2018 — Chargé d’affaires Adjoint

• Suivi des Chargés d'Affaires Entreprises Internationaux dans la gestion de leur portefeuille clients Entreprises (CA : 1,5M-75M€)

• Montage et analyse des dossiers de crédit conformément aux besoins et à la qualité des clients
• Assurer la revue périodique KYC des clients
• Suivi des engagements et des dépassements, ainsi que la préparation du renouvellement des dossiers de crédit
• Mise en relation des clients avec les lignes métiers (GLCM, Trade, FX, Commercial Finance)

Langues

Persan (Notions)

Compétences

• Développement commercial et accompagnement clientèle
• Qualités relationnelles, capacité à concilier relations qualitatives et objectifs du résultat, sens du travail en équipe
• Gestion des dossiers de compliance pour lutter contre la criminalité financière

Permis

Permis B

Loisirs

Sport : Running, boxe
Voyages
Musique : Pratique du synthétiseur pendant 14 ans et du piano pendant 5 ans

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.