

Né en 1990  
**69100 Villeurbanne**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2305241247**

## Responsable de magasin / conseiller commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2011** : Bac +2 à Institut Européen F2I sur Paris  
BTS Management des Unités Commerciales

**2009** : Bac +2 à KORSIAN SARL : Conseil & Solution IT en Entreprise sur Paris  
Formation de Maintenance & Administration réseaux informatique

**2008** : Bac +2 à Lycée Ampère Bourse sur Lyon  
Baccalauréat Scientifique, option Physique-Chimie

### Expériences professionnelles

---

#### **06/2021 à ce jour :**

Responsable Achats et Approvisionnements (portefeuille de 1,8M€) chez Cpm Diffusion (grossiste Alimentaire) sur Saint-priest

Gestion de 15 relations fournisseurs internationaux (dont 4 fabricants stratégiques) : sourcing, appels d'offre et négociation de contrats

Sourcing de matières premières (50+) et suivi de production chez les fournisseurs (audit pour s'assurer du respect des contrats et des normes qualités)

Développement de 5 nouvelles références produit (surgelés et secs) de A à Z qui ont engendré une augmentation de CA de 250K€ (4.2%)

Optimisation de la chaîne d'approvisionnement des volailles (18% d'économies réalisées)

Gestion des commandes en fonction des prévisions des ventes (flux tendus)

#### **2019 - 2021 :**

Responsable de magasin (4M€ de CA - 500m2 de surface de vente) chez Lilly Market (magasin Alimentaire De Détail) sur Villeurbanne

Organisation et animation de l'espace de vente (+3% d'augmentation de CA / an)

Management d'une équipe de 11 personnes : recrutement, formation, gestion des plannings, revues des performances.

Management de la satisfaction client (65% de retour)

Veiller au respect des réglementations en vigueur (hygiène, sécurité, droits du travail)

#### **2017 - 2019 :**

Chef de rayon (frais et surgelés) chez Lilly Market (magasin Alimentaire De Détail) sur Villeurbanne

Gestion des approvisionnements et organisation des linéaires en fonction de la rentabilité des produits (classement saisonnier et par catégorie)

Optimisation de la gestion des stocks grâce aux plannings et à la mise en place de campagnes promotionnelles (1 acheté = 2ème article à -50%)

Assister et conseiller la clientèle afin d'augmenter le CA (~30€ / jour)

S'assurer de la bonne tenue permanente du rayon

**2013 - 2017 :**

Préparateur de commandes et SAV chez Stella Green (grossiste En Bijoux Fantaisie) sur Vaulx-en-velin

Gestion des besoins et des relations internes avec les commerciaux (3)

Réception des marchandises en prévenance d'Asie et contrôle qualité (3 containers / an)

Préparation et expédition des commandes aux clients (~50)

**2011 - 2013 :**

Conseillé commercial (opticiens) chez Tiers Payant Assistance sur Lyon

Développement d'un nouveau secteur (optique) avec action de prospection (emailing, phoning)

Management d'un portefeuille d'environ 20 clients (5% du CA), dont Alain Afflelou

Gestion des dossiers clients avec les caisses complémentaires obligatoires et suivi de paiements avec les banques

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Expérience dans le commerce, les achats, la gestion de points de vente, principalement dans le secteur agro-alimentaire et la gestion et l'optimisation des coûts, des chaînes d'approvisionnement et des stocks au niveau international

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Basketball (NBA), nourriture asiatique (chinoise, thaïlandaise), les voyages (14 pays visités), découvrir de nouveaux produits alimentaires lors de mes voyages