# Responsable De Magasin / conseiller Commercial

Né(e) en 1990 · 69100 Villeurbanne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2305241247

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

## Formations

2011 — Bac +2 — Institut Européen F2I
BTS Management des Unités Commerciales
2009 — Bac +2 — KORSIAN SARL : Conseil & Solution IT en Entreprise
Formation de Maintenance & Administration réseaux informatique
2008 — Bac +2 — Lycée Ampère Bourse
Baccalauréat Scientifique, option Physique-Chimie

## Expériences professionnelles

06/2021 - à ce jour — Responsable Achats et Approvisionnements (portefeuille de 1,8M€)
Gestion de 15 relations fournisseurs internationaux (dont 4 fabricants stratégiques) : sourcing, appels d'offre et négociation de contrats
Sourcing de matières premières (50+) et suivi de production chez les fournisseurs (audit pour s'assurer du respect des contrats et des normes qualités)
Développement de 5 nouvelles références produit (surgelés et secs) de A à Z qui ont engendré une augmentation de CA de 250K€ (4.2%)
Optimisation de la chaîne d'approvisionnement des volailles (18% d'économies réalisées)
Gestion des commandes en fonction des prévisions des ventes (flux tendus)
2019 - 2021 — Responsable de magasin (4M€ de CA - 500m2 de surface de vente)
Organisation et animation de l'espace de vente (+3% d'augmentation de CA / an)
Management d'une équipe de 11 personnes : recrutement, formation, gestion des plannings, revues des performances.
Management de la satisfaction client (65% de retour)
Veiller au respect des règlementations en vigueur (hygiène, sécurité, droits du travail)
2017 - 2019 — Chef de rayon (frais et surgelés)
Gestion des approvisionnements et organisation des linéaires en fonction de la rentabilité des produits (classement saisonnier et par catégorie)
Optimisation de la gestion des stocks grâce aux plannings et à la mise en place de campagnes promotionnelles (1 acheté = 2ème article à -50%)
Assister et conseiller la clientèle afin d'augmenter le CA (~30€ / jour)
S'assurer de la bonne tenue permanente du rayon
2013 - 2017 — Préparateur de commandes et SAV
Gestion des besoins et des relations internes avec les commerciaux (3)
Réception des marchandises en prévenance d'Asie et contrôle qualité (3 containers / an)
Préparation et expédition des commandes aux clients (~50)
2011 - 2013 — Conseillé commercial (opticiens)
Développement d'un nouveau secteur (optique) avec action de prospection (emailing, phoning)
Management d'un portefeuille d'environ 20 clients (5% du CA), dont Alain Afflelou
Gestion des dossiers clients avec les caisses complémentaires obligatoires et suivi de paiements avec les banques

## Langues

Français (Courant)

## Compétences

Expérience dans le commerce, les achats, la gestion de points de vente, principalement dans le secteur agro-alimentaire et la gestion et l’optimisation des coûts, des chaînes d’approvisionnement et des stocks au niveau international

## Permis

Permis B

## Loisirs

Basketball (NBA), nourriture asiatique (chinoise, thaïlandaise), les voyages (14 pays visités), découvrir de nouveaux produits alimentaires lors de mes voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.