

Né en 1986  
**75015 Paris**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2305271719**

## Attaché commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2009** : Bac +5 à ESG Ecole supérieure de Gestion sur Paris  
Master 2 International Management  
Option Finance  
Reçu avec les félicitations du Jury

**2008** : Bac +5 à Hong Kong Institute of Education, Hong Kong  
Programme d'échange universitaire

**2007** : Bac +3 à ESG Ecole supérieure de Gestion sur Paris  
Bachelor International Management

**2006** : Bac +2 à académie Rouen sur Paris  
BTS Technico commercial

**2004** : Bac +2  
Baccalauréat Mention Bien

### Expériences professionnelles

**07/2010 - 08/2010 :**  
Attaché commercial chez Kaufman & Broad  
Responsable d'un bureau de vente  
Attaché commercial responsable d'un programme immobilier dans le département des Yvelines. Réalisation de 7 ventes sur une durée de 1 mois

**02/2010 - 05/2010 :**  
Etude sur la possibilité de réalisation d'un projet humanitaire sur Battambang, Cambodge  
Étude en collaboration avec un promoteur immobilier local sur la faisabilité d'un projet humanitaire consistant en la construction participative de maisons à destination d'une partie défavorisée de la population et à sa formation à un métier durable

**10/2009 - 12/2009 :**  
Chargé d'étude chez Maison Hermès sur Paris  
Étude qualité sur les standards téléphoniques  
Études sur les standards de la maison Hermès et élaboration de statistiques pour une analyse des flux d'appels et une amélioration du service

**09/2008 - 12/2008 :**

Analyste Commercial - Direction Régionale chez Thyssenkrupp Ascenseurs sur Paris

Analyse Commerciale sur la région concernée

Étude de la présence de l'entreprise sur la zone concernée, création d'outils commerciaux dans le but d'adapter la présence de l'entreprise sur le territoire par une connaissance approfondie du marché

**06/2007 - 09/2007 :**

Responsable devis chez Thyssenkrupp Ascenseurs sur Rouen

Gestionnaire des devis du département modernisation

Chargé de l'établissement, de la gestion et du suivi des devis du département modernisation

**01/2006 - 02/2006 :**

Ingénieur d'affaire chez Reprocop Normandie sur Rouen

Commercialisation de produits de reprographie

Chargé de la commercialisation de produits de reprographie de marque Canon ou Ricoh

Développement du réseau de clients existant et prospection de nouveaux marchés

**05/2005 - 07/2005 :**

Technico Commercial chez Cimnor sur Rouen

Aide à la re-création d'un département et commercialisation de machines

Participation à la re-création du département "petits et moyens engins", développement de nouveaux marchés et création d'outils marketing pour les produits du département concerné

Vente de 3 machines

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Stratégies commerciales

Négociation

Compétences financières

Compétences fiscales

Commerce international

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

- Voyages (Asie du Sud Est)

- Sports

- Géopolitique

- Gastronomie internationale