

Née en Septembre 1987  
**31850 Montrabé**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2305301214**

## Technico commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2010** : Bac +3 à Université IAE sur Limoges

Licence Professionnelle Stratégie et Management d'Entreprises du bâtiment, formation en alternance

**2009** : Bac +2 à Lycée Saliège sur Balma

BTS Négociation Relation Client

### Expériences professionnelles

---

**2009 - 2010** :

Contrat de professionnalisation (licence en alternance) chez Sun'r, Producteur D'électricité Photovoltaïque sur Ramonville

Préparation de dossiers commerciaux, Réponse à appels d'offres, Prospection de clients, Recherche de partenaires, ...

+ de 200 clients contactés

**2009** :

Assistante commerciale chez Prosun, Installateur Energies Renouvelables sur Toulouse

Enquête de satisfaction, création/suivi dossiers clients, dossiers administratifs, création d'un dossier commercial,...

+ de 500 prospects contactés

**2008 - 2009** :

Stage de 16 semaines (BTS) chez Laurent Barthe, Installateur Energies Renouvelables sur L'union

Mise en place et commercialisation d'un nouveau secteur d'activité, offre portant sur des centrales photovoltaïques destinées au particulier.

9 ventes signées

**2004 - 2005** :

Stage de 2 mois (secteur : vente/conseil)

### Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

### Atouts et compétences

---

Au niveau relationnel

Contact réguliers avec les fournisseurs et prestataires  
Gestion de la clientèle particulier et professionnel

Au niveau commercial

Participation active dans des manifestations : salons, portes ouvertes, manifestation...

Mise en place d'outils de prospection/fidélisation : mailing, phoning, rdv, enquête de satisfaction...

Dans le secteur du bâtiment

Compétences théoriques juridique, architecturale, managériale, gestion de stock...

Dans le secteur du photovoltaïque

Sur l'ensemble très bonnes connaissances :

-  du produit

-  des démarches administratives (déclaration préalable, fiche de collecte, contrat d'achat...)

-  des logiciels pour étudier la rentabilité du projet

-  de la partie réglementation (tarif de rachat, crédit d'impôts,...)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Danse, footing, ski, shopping, sorties entre amis, cinéma