Né en Octobre 1983
49124 Saint-barthélemy-d'anjou
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2307101234

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

Formations

2010 : Attestation
A.F.P.S. (Attestation de Formation aux Premiers Secours), P.S.E. 1 & 2 (Premiers Secours en Équipe), L.S.P.C.C. (Lot de Sauvetage et de Protection Contre les Chutes), A.R.I. (Appareils Respiratoires Isolants), RCH 1 (Risques chimiques niveau 1), RAD 1 & 2 (Risques radiologiques), Sauvetage et déblaiement.
Caces R372

2005 : Bac +2 à E.S.A. sur Angers
BTS technico-commercial par apprentissage

2002 : Bac +2 sur Sablé Sur Sarthe
Bac Professionnel Conduite et Gestion d'une Exploitation Agricole

2000 : Bac +2 sur Ponts-de-cé
BEPA Productions Animales

Expériences professionnelles

2010 - 2022 :
Responsable d'agence chez Solumat
1 an : Responsable d'agence Tours nord (37 Cérelles) anciennement Touraine agrégats
75 cases d'agrégats, sur 7 hectares
- Gestion du personnel, (6)
- Garant de l'état du parc de machines et poids lourds
- Suivi de l'activité criblage de terre de décharge en terre amendée valorisable Mise en place du déferraillage et concassage de béton environ 25 000 tonnes en 2022 (sur les 2 agences de Tours)
- Mise en place : Chargement et déchargement de conteneurs maritime à quai sur l'agence pour les besoins de l'import-export du réseau en lien avec la plateforme
- Gestions des approvisionnements
- Démarchage de nouveaux clients, carrières, transporteurs
- Garant des marges et de la politique de prix
6 mois : Responsable de parc
Formation et mise en place de la nouvelle équipe (3) de l'agence de Saint Brieuc (22)
Produits techniques, logiciel EPR, procédures, réaménagement du parc et de l'exposition
6 mois : Formation du nouveau responsable d'agence de Basse Goulaine (44). Accompagnement de l'équipe, (5) réaménagement du parc de stockage et du poste de chacun selon les directives des dirigeants
Mises en place de procédures
10 Ans : Commercial sédentaire dans les matériaux pour l'aménagement extérieur (49)
(Terrasse bois, composite, pierre, clôture, grès céramique…)
Devis ; commandes, facturation, gestion des transport, sav, litige fidélisation

2010 - 2010 :
Commercial chez Semac sur Corzé
Commercial sédentaire et itinérant en matériels d'espaces verts et agricoles (motoculture, tracteurs, …).

2008 - 2008 :
Commercial chez Modema Agri, Service élevage sur Saint-léger-sous-cholet
Commercial itinérant en matériels d'élevage. (Installations de mises aux normes)

2007 - 2008 :
Equipier d'intervention chez Unité Instruction Intervention Sécurité Civile De L'armée De Terre sur Nogent Le Rotrou
intervenir en cas de catastrophes technologiques, de feux de forêts, de catastrophes et sinistres d'origine naturelle, d'aide humanitaire, et des missions de service public.

04/2006 - 2006 :
Employé recherche chez Centre De Recherche D.I.f. Trifolium (les Alleuds)

2006 - 2006 :
Homme toutes mains chez Camping Antioche **** Du Bois Plage En Ré

2003 - 2005 :
Apprentissage BTS technico-commercial chez Négoce Agricole Privé Chapellière S.a.s. sur Javron Les Chapelles
 Démarcher et réaliser la fidélisation de la clientèle. Acquis : autonomie concernant le conseil, la vente, ainsi que le suivi auprès d'agriculteurs.
 Responsable silos lors de la récolte des graines

2003 - 2003 :
Salarié en remplacement d'un associé chez Exploitation Agricole De Polyculture Et D'élevage sur Longué-jumelles

1998 - 2002 :
Stagiaire dans plusieurs entreprises à productions céréalière, semence, laitière, maraîchère. chez Entreprises à Productions Agricoles Variées

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Le vélo, la musique, la nature la Loire