Commercial

Né(e) en 1983 · 49124 Saint-Barthélemy-d'Anjou · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2307101234

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2010 — Attestation

A.F.P.S. (Attestation de Formation aux Premiers Secours), P.S.E. 1 & 2 (Premiers Secours en Équipe), L.S.P.C.C. (Lot de Sauvetage et de Protection Contre les Chutes), A.R.I. (Appareils Respiratoires Isolants), RCH 1 (Risques chimiques niveau 1), RAD 1 & 2 (Risques radiologiques), Sauvetage et déblaiement.
Caces R372

2005 — Bac +2 — E.S.A.

BTS technico-commercial par apprentissage

2002 — Bac +2

Bac Professionnel Conduite et Gestion d'une Exploitation Agricole

2000 — Bac +2

BEPA Productions Animales

Expériences professionnelles

2010 - 2010 — Commercial

Commercial sédentaire et itinérant en matériels d'espaces verts et agricoles (motoculture, tracteurs, …).

2010 - 2022 — Responsable d'agence

1 an : Responsable d'agence Tours nord (37 Cérelles) anciennement Touraine agrégats
75 cases d'agrégats, sur 7 hectares
- Gestion du personnel, (6)
- Garant de l'état du parc de machines et poids lourds
- Suivi de l'activité criblage de terre de décharge en terre amendée valorisable Mise en place du déferraillage et concassage de béton environ 25 000 tonnes en 2022 (sur les 2 agences de Tours)
- Mise en place : Chargement et déchargement de conteneurs maritime à quai sur l'agence pour les besoins de l'import-export du réseau en lien avec la plateforme
- Gestions des approvisionnements
- Démarchage de nouveaux clients, carrières, transporteurs
- Garant des marges et de la politique de prix

6 mois : Responsable de parc
Formation et mise en place de la nouvelle équipe (3) de l'agence de Saint Brieuc (22)
Produits techniques, logiciel EPR, procédures, réaménagement du parc et de l'exposition
6 mois : Formation du nouveau responsable d'agence de Basse Goulaine (44). Accompagnement de l'équipe, (5) réaménagement du parc de stockage et du poste de chacun selon les directives des dirigeants
Mises en place de procédures
10 Ans : Commercial sédentaire dans les matériaux pour l'aménagement extérieur (49)
(Terrasse bois, composite, pierre, clôture, grès céramique…)
Devis ; commandes, facturation, gestion des transport, sav, litige fidélisation

2008 - 2008 — Commercial

Commercial itinérant en matériels d'élevage. (Installations de mises aux normes)

2007 - 2008 — Equipier d'intervention

intervenir en cas de catastrophes technologiques, de feux de forêts, de catastrophes et sinistres d'origine naturelle, d'aide humanitaire, et des missions de service public.

04/2006 - 2006 — Employé recherche

2006 - 2006 — Homme toutes mains

2003 - 2003 — Salarié en remplacement d’un associé

2003 - 2005 — Apprentissage BTS technico-commercial

'¢ Démarcher et réaliser la fidélisation de la clientèle. Acquis : autonomie concernant le conseil, la vente, ainsi que le suivi auprès d’agriculteurs.
'¢ Responsable silos lors de la récolte des graines

1998 - 2002 — Stagiaire dans plusieurs entreprises à productions céréalière, semence, laitière, maraîchère.

Langues

Espagnol (Notions)

Permis

Permis B

Loisirs

Le vélo, la musique, la nature la Loire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.