

Né en 1998
42270 Saint-priest-en-jarez
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2307111127

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services commerciaux.

Formations

2020 : Bac +4 à Ecole Carrel sur Lyon

Master 1 Conseiller patrimonial

2018 : Bac +2 sur Veauche

Brevet de Technicien Supérieur en Management des unités commerciales

Expériences professionnelles

09/2020 à ce jour :

Chargé d'affaires chez 3L Industrie sur La Ricamarie

3L Industries est une entreprise familiale spécialisée dans l'usinage de précision depuis plus de 40 ans

Prospection clients (téléphonique et terrain)

Gestion administrative (devis, commandes, facturation, emplois du temps, etc.)

Respect des délais de fabrication

Gestion de la fabrication

Gestion des approvisionnements matières

Négociation avec les fournisseurs afin de réduire les coûts de fabrication

Chargé de communication

Mise en place de solutions réglementaires imposées par la branche de la métallurgie

Gestion des investissements

Gestion de fabrication de machines spéciales

2019 - 2020 :

Conseiller patrimonial chez Crédit Mutuel Alliance Fédérale sur Bron

Emploi réalisé dans le cadre de la formation conseiller patrimonial Carrel à Lyon (69006) en alternance

Rendez-vous clients à caractère patrimonial ayant pour souhait de réduire leur assiette fiscale ou même investir sur des fonds du crédit mutuel

Accompagnement des conseillers clientèles afin de proposer des solutions d'investissements à leurs clients lors des rendez-vous

Animations et formations mensuelles aux différents collaborateurs de l'agence afin qu'ils puissent orienter leurs clients vers une stratégie patrimoniale

Suivi régulier de la clientèle patrimoniale suite à des souscriptions de fonds divers en réalisant d'éventuelles souscriptions supplémentaires

2016 - 2019 :

Conseiller clientèle en vente assistée chez Don Juan sur Saint-étiennne

Accueil du client, suivi et accompagnement de celui-ci dans le cadre d'un système de vente très personnalisé

Accomplissement des objectifs

Fidélisation de la clientèle

Gestion des stocks et négociations avec les fournisseurs
Merchandising du point de vente
Encaissements

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Prospection commerciale
Service clients
Gestion d'une équipe de travail
Gestion courante de l'activité
Traitement des Réclamations
Capacités de communication
Gestion d'un emploi du temps

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Pratique du basketball à haut niveau
Pratique du rugby