Chargé D'affaires

Né(e) en 1998 · 42270 Saint-Priest-en-Jarez · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2307111127

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2020 — Bac +4 — Ecole Carrel
Master 1 Conseiller patrimonial
2018 — Bac +2
Brevet de Technicien Supe0 ieur en Management des unite0 2 6öÖÖW&6– ÆW0

Expériences professionnelles

09/2020 - à ce jour — Chargé d'affaires
3L Industries est une entreprise familiale spe0 6– Æ—6S e dans l’usinage de pre0 6—6–öâ FW V—2 ÇW2 FR C ç0
Prospection clients (téléphonique et terrain)
Gestion administrative (devis, commandes, facturation, emplois du temps, etc.)
Respect des délais de fabrication
Gestion de la fabrication
Gestion des approvisionnements matie0 &W0
Ne0 vö6– F–öâ vec les fournisseurs afin de re0 GV—&R ÆW2 6÷S ts de fabrication
Charge0 FR 6öÖÐunication
Mise en place de solutions re0 vÆVÖVçF —&W2 –× ÷6S es par la branche de la me0 F ÆÇW&v–P
Gestion des investissements
Gestion de fabrication de machines spéciales
2019 - 2020 — Conseiller patrimonial
Emploi réalisé dans le cadre de la formation conseiller patrimonial Carrel a0 Àyon (69006) en alternance
Rendez-vous clients a0 6 acte0 &R G imonial ayant pour souhait de re0 GV—&R ÆWW" 76–WGFR f—66 ÆR ÷R ÖS
investir sur des fonds du cre0 F—B Ðutuel
Accompagnement des conseillers cliente0 ÆW2 f–â FR &÷ ÷6W" FW2 6öÇWF–öç2 I&–àvestissements a0 ÆWW'2 6Æ-
lors des rendez-vous
Animations et formations mensuelles aux diffe0 &VçG2 6öÆÆ &÷ ateurs de l’agence afin qu’ils puissent orienter
leurs clients vers une strate0 v–R G imoniale
Suivi re0 wVÆ–W" FR Æ 6Æ–VçFS le patrimoniale suite a0 FW2 6÷W67 iptions de fonds divers en re0 Æ—6 çB I&S ve
souscriptions supple0 ÖVçF —&W0
2016 - 2019 — Conseiller clientèle en vente assistée
Accueil du client, suivi et accompagnement de celui-ci dans le cadre d'un syste0 ÖR FR `ente tre0 2 W'6öææ Æ—6S
Accomplissement des objectifs
Fidélisation de la clientèle
Gestion des stocks et négociations avec les fournisseurs
Merchandising du point de vente
Encaissements

Langues

Français (Courant)

Compétences

Prospection commerciale
Service clients

Gestion d'une équipe de travail
Gestion courante de l'activité
Traitement des Re0 6Æ Ö F–öç0
Capacite0 2 FR 6öÖÐunication
Gestion d'un emploi du temps

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis B

Loisirs

Pratique du basketball à haut niveau
Pratique du rugby

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.