Manager Operationnel De Terrain Proactif

Né(e) en 2023 · 84560 Ménerbes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2307171531

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2008 — VAE — IGS PARIS
AE Master Management des Entreprises : Direction de sociétés
1988 — Bac Professionnel — Lycée Camargue
BAC G3 : Commerce-Gestion

Expériences professionnelles

03/2022 - à ce jour — Responsable Régional PACA CORSE

Accompagnement et interaction des parties prenantes MO et AMO afin d'assurer l'éligibilité des travaux, d'évaluer le potentiel CUMAC, collecter et analyser les dossiers (projets résidentiels, tertiaires et industriels) de nos clients bénéficiaires et partenaires installateurs sur la région.

05/2016 - 02/2022 — Président et Fondateur

• Mise au point de la politique générale, définition des grandes orientations et du plan d'actions pour atteindre les objectifs de développement fixés, réalisation d'un chiffre d'affaires de 2,5 M €uros en 2021.
• Veille professionnelle afin de me tenir au courant des évolutions du marché, suivi des entreprises concurrentes.
• Développement de partenariats avec des entreprises multi-techniques reconnues, établissement des accords et négociation des contrats, suivi de la mise en oeuvre des chantiers avec les équipes.

01/2015 - 02/2022 — Directeur Opérationnel Associé (Commerce - Organisation - Négociations)

Direction d'une entreprise spécialisée dans la rénovation et la construction de bâtiments comprenant 20 salariés, pilotage de l'activité et veille au bon positionnement de la société sur le marché régional en Occitanie

02/2014 - 05/2016 — Directeur commercial

Importation de produits électriques et éclairage

09/2011 - 01/2014 — Directeur commercial

• Atteinte de mes objectifs sur la période de reconquête grâce à la définition d'un plan d'action efficient ayant permis de mettre en oeuvre la politique commerciale de l'entreprise avec le management efficace des collaborateurs et un suivi des projets et des innovations de qualité de 6M€ à 10M€ en 2 ans.
• Encadrement d'une équipe de 10 commerciaux via un management de proximité, définition de leurs plannings et de leurs objectifs mensuels et annuels, évaluation des besoins en termes de formation afin d'assurer le développement de leurs compétences.

06/2005 - 10/2011 — Directeur Général et Associé Fondateur

• Direction générale d'une entreprise spécialisée dans l'importation de produits électriques et comprenant 150 salariés, pilotage de l'activité et veille au bon positionnement de la société sur le marché européen.
• Accompagnement du développement de l'entreprise en identifiant les ressources humaines et les compétences nécessaires au bon fonctionnement des services, mise en place de managers pour capter les talents.
- Mise au point de la politique générale, définition des grandes orientations et du plan d'actions pour atteindre les objectifs de développement fixés, réalisation d'un chiffre d'affaires de 40 M €uros en 5 ans.

01/2004 - 09/2005 — Directeur Commercial

Importation De Produits électriques Et éclairage

01/1998 - 12/2003 — Directeur commercial

Importation de produits électriques et éclairage

01/1994 - 01/1998 — Responsable Clients Régionaux

01/1991 - 01/1994 — Chef de Rayon

Compétences

• Capacité d'analyse
• Accompagnement au changement
• Aisance relationnelle
• Rigueur
• Sens des responsabilités
• Management d'équipes sur des projets
• Négociations commerciales complexes
• Vivacité d’esprit pour trouver des solutions

Loisirs

Plongée Niveau 3 (RIFAP 2018) Jardiner, bricoler et randonnée dans le Lubéron

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.