

Né en Novembre 1975
57645 Montoy-flanville
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2307270852

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

Formations

1994 : CAP à LEP MARLY ANDRE CITROEN

CAP / BEP commerce

Différentes formations internes aux méthodes de ventes, prospection et management.

Expériences professionnelles

2019 à ce jour :

Responsable commercial chez Teknihome

- Développement commercial
- Négociation des achats
- Gestion des commandes, gestion des clients et suivi des chantiers
- Audit énergétique, logiciel CAP RENOV.

2016 - 2019 :

Directeur chez Teknihome

- Développement commercial, vente de produit technique, fenêtres, système de chauffage
- Recrutement et formation des vendeurs aux méthodes de ventes
- Gestion des clients, de la prise de RDV à la rédaction du bon de commande
- Gestion des dossiers, financement, reporting et suivi de chantier
- Achat des systèmes en France et à l'étranger
- Métrés et commande des menuiseries
- Gestion des conflits clients

2013 - 2016 :

Responsable commercial chez Renova Concept

- Gérant d'entreprise
- Découverte clients, mise en place des fournisseurs, gérer les achats
- Régler les conflits clients et sous-traitants, découvrir de nouveaux fournisseurs, établir les moyens de prospections et les moyens de communications

2012 - 2013 :

Responsable de magasin chez K Par K

- Gérer et animer un magasin
- Être garant de l'atteinte des objectifs, recruter, former et animer une équipe commerciale
- Assurer les formations quotidiennes, reporting, accompagnement terrain

2010 - 2012 :

Responsable commercial chez Ecogis

- Animer et gérer une équipe commerciale
- Effectuer les reporting quotidiens, assurer les formations
- Accompagnement sur le terrain des commerciaux

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis A, Permis B

Centres d'intérêts

Cinéma, bateaux de plaisance,
Sport
Football, boxe