

Né en Novembre 1975
57645 Montoy-flanville
0 à 1 an d'expérience
Réf : 2307270852

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans les Services commerciaux.

Formations

1994 : CAP à LEP MARLY ANDRE CITROEN
CAP / BEP commerce
Différentes formations internes aux méthodes de ventes, prospection et management.

Expériences professionnelles

2019 à ce jour :
Responsable commercial chez Teknihome
• Développement commercial
• Négociation des achats
• Gestion des commandes, gestion des clients et suivi des chantiers
• Audit énergétique, logiciel CAP RENOV.

2016 - 2019 :
Directeur chez Teknihome
• Développement commercial, vente de produit technique, fenêtres, système de chauffage
• Recrutement et formation des vendeurs aux méthodes de ventes
• Gestion des clients, de la prise de RDV à la rédaction du bon de commande
• Gestion des dossiers, financement, reporting et suivi de chantier
• Achat des systèmes en France et à l'étranger
• Métrés et commande des menuiseries
• Gestion des conflits clients

2013 - 2016 :
Responsable commercial chez Renova Concept
• Gérant d'entreprise
• Découverte clients, mise en place des fournisseurs, gérer les achats
• Régler les conflits clients et sous-traitants, découvrir de nouveaux fournisseurs, établir les moyens de prospections et les moyens de communications

2012 - 2013 :
Responsable de magasin chez K Par K
• Gérer et animer un magasin
• Être garant de l'atteinte des objectifs, recruter, former et animer une équipe commerciale
• Assurer les formations quotidiennes, reporting, accompagnement terrain

2010 - 2012 :

Responsable commercial chez Ecologis

- Animer et gérer une équipe commerciale
- Effectuer les reporting quotidiens, assurer les formations
- Accompagnement sur le terrain des commerciaux

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Permis

Permis A, Permis B

Centres d'intérêts

Cinéma, bateaux de plaisance,

Sport

Football, boxe