

Née en 1991  
**64500 Saint-jean-de-luz**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2307281236**

## **Bim modeleur / dessinateur projeteur**

### **Ma recherche**

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans l'Architecture.

### **Formations**

**2023** : Formation  
Designer d'espace

**2023** : Bac +2  
BTS BIM MODELEUR

**2023** : Bac +2 à Form High Tech sur Metz  
BTS Technicien d'études du bâtiments

**2012** : Bac +3 sur Toulouse  
Licence en communication

### **Expériences professionnelles**

**2022 - 2023 :**  
BIM modeleur chez Form High Tech sur Metz  
A partir du cahier des charges :  
Modéliser les plans d'avant-projet,  
Réaliser les plans de permis de construire et les plans de dossier de consultation des entreprises (plans, coupes façades, détails).  
Participer à la modélisation de la maquette numérique BIM notamment sur la partie fluides cvc.  
• En phase exécution, vérifier les plans des entreprises et participerez à la synthèse TCE des projets.  
• En fin d'affaire, constituer le DOE.  
• Définir le cahier des charges avec l'outil Gant  
• Utiliser les logiciels AutoCAD, Archicad, Sketchup et Revit pour créer des propositions de projet personnalisées conformes au budget, aux goûts et aux délais du client  
• Établir des relevés  
• Assister les architectes dans le montage des permis de construire  
• Collaborer et intégrer le BIM avec tous les corps de métiers afin de faire avancer la maquette  
• Maîtriser d'IFC Et relevé des réserves  
• Élaborer les plans PRO destinés à constituer le DCE (Dossier de Consultation des Entreprises)  
• Rechercher de la documentation sur les matériaux et procédés nécessaires au projet  
• Élaborer les plans marchés, mettre à jour et assurer le suivi des plans DET pendant la phase chantier en collaboration avec les économistes  
• Réalisation de plans et de nomenclatures sur tous types de projets et des projets de conception de modèles 3D

**2019 - 2022 :**  
Business Developer chez Hilti, Acheterduneuf.com, Swims, Cabinet Médical sur Bayonne

**2018 - 2019 :**

Chargée de relation client TMA et de Communication en promotion immobilière chez Seixo Habitat / Mobilité Nationale sur Bayonne

- Être responsable de plusieurs projets :

Coordonner l'ensemble des partenaires externes,

Veiller à la bonne exécution des ouvrages dans le respect des délais, de la qualité et du budget,

Assurer le suivi des travaux modificatifs en lien avec les acquéreurs,

Réceptionner les travaux, assurer la remise des clés aux acquéreurs et faire exécuter les levées de réserves.

- Piloter et coordonner les chantiers

Faisabilité, réalisation des devis.

- Faire des ventes additionnelles (revêtements des sols et faïences)

Réalisation de showroom pour réaliser les choix des matériaux avec les acquéreurs

Métré et devis des surfaces

- Rédiger des contrats et propositions

- Fidéliser la clientèle, assurer la satisfaction et la mise à jour CRM

- Gérer les réseaux sociaux pour les avancements chantiers

- Traiter les litiges

**PARTIE EVENEMENTIEL**

- Créer des événements

Création et implantation des bulles de vente temporaire pour les commerciaux et les clients. Aménagement de l'espace et de l'intérieur de A à Z sur la Nouvelle Aquitaine.

**2017 - 2018 :**

Commerciale en énergie verte - team leader chez Total sur Bayonne

- Mettre en place les actions pour l'implantation du produit TOTAL SPRING (énergie) : vente circuit court et long

- Utiliser les indicateurs de performance des ventes

- Présenter le projet

- Assurer un reporting régulier et une veille concurrentielle

- Prospective et fidéliser la clientèle

- Créer des partenariats

- Suivre les ventes et les commissions

- Assurer la satisfaction de la clientèle et la mise à jour CRM

- Suivre les objectifs des CA par commerciaux

**2016 - 2017 :**

Business Developer chez Realestataeluxury / Broadbeach - Queensland, Australie

- CA-51K mensuel

• Créer, entretenir et développer les relations avec les clients professionnels et les aider à trouver des solutions les plus innovantes et rentables pour leurs besoins

- B to B France et International

- Relancer, gérer la facturation, devis, saisie ERP/ CRM

- Aider l'entreprise à obtenir d'excellents indices de satisfaction du service client

- Former les nouveaux représentants de service client

- Adresser les demandes des clients dans un délai convenable

- Fournir des informations pertinentes pour améliorer la procédure interne

**2012 - 2016 :**

Chef de projet Évènementiel

**Langues**

Anglais (Oral : courant / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Découverte des cultures internationales et l'histoire du monde