Commercial Export

Né(e) en 1991 · - - · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2308021925

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2016 — Bac +2 — Chambre de commerce et industrie
Diplôme d'études supérieures spécialisées Export
2016 — Formation — UPF Barcelona School of management
Formation de cadre commercial spécialisées à l'export
2012 — Bac +2 — Chambre de commerce et industrie
Diplôme d'études supérieures spécialisées en Fiance et comptabilité
2011 — Bac +2 — Institut international de management
BTS technicien supérieur en science de gestion

Expériences professionnelles

2012 - 2012 — Gérant / Associé

Logistique :
%ª Préparer et vérifier le camion avant le départ
%ª Vérifier la conformité des documents de bord et du transport
%ª Définir un itinéraire en fonction des consignes de livraisons
%ª Effectuer les livraisons chez différents clients de courtes et longues distances
%ª Utilisations des transpalettes
%ª Respecter les règles d'hygiènes et la chaîne de froid

Piloter la performance commerciale :
%ª Suivre et analyser les prévisions des ventes
%ª Identifier les causes de non-performance ou ralentissement de la croissance

Manager les équipes :
%ª Recruter les talents
%ª Former les nouveaux collaborateurs
%ª Définir les objectifs de chacun

2012 - 2013 — Gestionnaire de crédit (stage)

Analyse la solvabilité des entreprises clientes : analyse les comptes, les bilans et les comptes des résultats
Gestion des créances : analyser les défaillances (erreur d'imputation)
Accompagnement des commerciaux : aide au développement des ventes et veiller à la bonne application de la politique de crédit de l'entreprise

Langues

Français (Courant)

Permis

Permis A, B, BE, C, C1, C1E, CE, D

Loisirs

%ª Bénévolat : accompagnement administratif et accompagnement scolaire)
%ª Loisir : Voyages, art, musique, poésie et voitures

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.