

Née en Janvier 2002  
44390 Nort-sur-erdre  
0 à 1 an d'expérience  
Réf : 2308161013

## Commerciale

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2022** : Bac +2 à Lycée Saint Félix La Salle  
BTS NDRC

**2020** : Bac +2 à Lycée Saint Félix La Salle  
BAC PRO VENTE

### Expériences professionnelles

---

**2021** :

STAGE : Vendeuse à domicile (2 semaines) chez Pure sur Nort-sur-erdre

Animer une réunion, développer les réseaux sociaux, préparer les commandes, organiser une réunion à domicile

**2021** :

STAGE : Organisatrice d'évènements mariages (6 semaines) chez Rc évènements sur Basse Goulaine

Prospection téléphonique, créer un CRM, établir les devis, créer un formulaire de contact, créer les bases de données, participer au salon du Mariage (installer le stand, renseigner et accueillir les prospects), créer les visuels de publication sur CANVA, planifier les publications sur LATER, entretenir les réseaux sociaux

**2021** :

STAGE : Commerciale (6 semaines) chez Mobidys sur Nantes

Prospection téléphonique, créer les bases de données, préparer les outils d'aide à la vente, traiter les demandes entrantes, identifier les besoins des clients, établir les devis, développer un portefeuille clients et prospects

**2020** :

STAGE : Vendeuse en magasin de Jouet (2 semaines) chez À Qui De Jouer ? sur Vallet

Encaisser et accueillir des clients, préparer les commandes, approvisionner les rayons, mise en rayon, réceptionner les produits, organiser un événement commercial, entretenir les réseaux sociaux, merchandising

**2020** :

STAGE : Commerciale en Immobilier (1 mois) chez Ajp sur Nort-sur-erdre

Estimer un bien, visiter un bien, signature chez le notaire, signature d'un compromis, prospection téléphonique et terrain, mise à jour des fichiers clients

**2019** :

STAGE : Commerciale en Immobilier (1 mois) chez Résideo Immobilier sur Nantes

Estimer un bien, visiter un bien, signature chez le notaire, signature d'un compromis, prospection téléphonique

et terrain, mise à jour des fichiers clients

**2018 :**

STAGE : Commerciale sédentaire (1 mois) chez Protextyl

Établir des devis, réaliser une plaquette commerciale, newsletter interne, article sur LinkedIn, prospection téléphonique, identifier les besoins des clients, répondre à des appels d'offres

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

## Permis

---

Permis B