

Né en 1980  
**76380 Canteleu**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 2308241006**

## Directeur commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services commerciaux.

### Formations

**2001** : Bac +2 à Université de Rouen sur Rouen  
DUT Techniques de Commercialisation

**1998** : Bac +2 à Lycée de le Vallée du Cailly sur Déville Les Rouen  
Baccalauréat Sciences des Technologies Tertiaires

**1996** : Bac +2 à Mairie de ROUEN sur Rouen  
Brevet d'Aptitude à la Fonction d'Animateur Petite Enfance

### Expériences professionnelles

**2013 - 2021 :**  
Chef des Ventes Régional chez Selecta sur Paris

Définition d'un plan d'action commercial adapté au marché et à l'environnement concurrentiel  
Forte autonomie grâce à la connaissance approfondie des procédures de l'entreprise  
Capacité à définir clairement les problèmes rencontrés et à en identifier les causes  
Capacités de synthèse, maîtrise des outils CRM  
Définition précise des tâches à effectuer dans le respect des délais et des attentes

**2008 - 2013 :**  
Responsable de Secteur chez Bic sur Rouen

Animation et fédération d'une équipe de 7-8 chef(e) de secteur autour de l'amélioration des parts de marché de l'entreprise en veillant à mettre à la disposition de chacun les ressources nécessaires au développement de son réseau d'influence.  
Animation des réunions afin de faire le point sur l'activité avec l'ensemble des services supports, recueil des retours terrains, veille à la cohésion des équipes, secteur de biens de consommation

**2007 - 2008 :**  
Délégué Commercial chez British American Tobacco sur Rouen  
Prospection de nouveaux clients effectuée en prospection physique pour capturer de nouvelles parts de marché et de nouveaux clients  
Objectifs de vente dépassés de 25 % pour augmenter les revenus et faciliter la vente des produits de la marque

### Langues

Français (Oral : bilingue / Ecrit : expérimenté)

## Logiciels

---

Pack Office

### Atouts et compétences

---

- Développement des ventes
- Création de structure de compensation des ventes
- Prévision des ventes
- Gestion administrative des ventes
- Suivi des résultats des ventes
- Support des ventes à l'échelle internationale

### Permis

---

Permis B