Commercial

Né(e) en 1990 · 62860 Quéant · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2308281210

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2014 — Formation
Commercial

Expériences professionnelles

2021 - 2023 — Vendeur conseiller

• Conseils et ventes des offres téléphonique et des offres fixe pour SFR
• Gestion des ventes, atteinte de mes objectifs à 100%
• Présentation des gammes de produits, apport de mon expertise et orientation des clients dans leur choix pour répondre au mieux à leurs attentes

2019 - 2021 — Chef d'équipe Délégué Commercial

• Représentant le fournisseur ENGIE: Management d'une équipe de 7 commerciaux, démarchage pur en porte en porte, prise et vente sur rendez-vous et en One Shoot
• Capacité à identifier les difficultés et à prendre des décisions individuellement ou par consensus

2017 - 2019 — Vendeur

• Conseils et ventes de campings car et des accessoires
• Démonstration des produits aux clients, explication du mode de fonctionnement, présentation de leurs caractéristiques, aide à la prise en main avec pédagogie
• Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés et argumentaire de vente personnalisé selon le profil du client

2015 - 2017 — Téléconseiller

• Démarchage pur par téléphone pour la société SFR pour des souscriptions de forfait téléphoniques, ainsi que pour la société SFAM pour des souscriptions à leurs services et réception des appels téléphoniques des différents clients

Langues

Français (Courant)

Compétences

• Vente en ligne
• Commercialisation
• Vente et marketing
• Accueil personnalisé
• Sens de la communication
• Management d'une équipe
• Assidu, motivé, dynamique
• Sur de soi et confiance en soi
• Analyse des besoins des clients

Permis

Permis B

Loisirs

Livres, natation, musique, mer

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.