

Né en 1992

**94440 Villemomble**

**Plus de 10 ans d'expérience**

Réf : 2309020930

## Métreur / conducteur de travaux / économiste de la construction

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

**2021** : Formation à AFPA sur Ris-orangis

Formation en Logiciel autocad

**2018** : Bac +4 à Ascencia

Bac +4 (Maîtrise) en Bac +4 Master Management des unités opérationnelles

**2017** : Bac +3 à Ascencia

Bac +3 (Licence / Bachelor) en Bac +3 Bachelor Responsable du développement commercial et marketing

**2014** : Bac +2 à AKOR

Bac +2 (BTS, DUT, DEUG) en BTS Négociation relation client

**2010** : Bac +2 à Lycée Clément Ader

Baccalauréat STI en Génie Mécanique

### Expériences professionnelles

**04/2021 à ce jour :**

Métreur vérificateur chez Solitech sur Valenton

- Analyser des dossiers de construction (Dossier de consultation, CCTP, DPGF...)
- Réalisation des métrés sur plan (Via logiciel métré)
- Ébauche autocad
- Réception/Traitements des demandes d'études
- Etablissement des devis (de 1k à 700k€)
- Déterminer les besoins et le matériel à avoir sur chantier
- Vérifier les métrés au sein de l'entreprise (Plusieurs collaborateurs)
- Suivi des études

**2020 - 2020 :**

Conducteur de travaux chez Vulcain

- Organisation et planification de l'étude
- Établir le planning d'exécution des plans en fonction du planning d'exécution des ouvrages
- Comparer les plans d'exécution aux plans du marché
- Organiser l'accueil sur le chantier vérifier, gérer, délivrer les habilitations, les autorisations de conduite,décider des mutations
- Animer la sécurité (PPSPS)
- Fixer le planning et les lieux de livraison passer les commandes (confirmation écrite négocier le délai,le prix au téléphone soumettre les matériaux, matériels et procédés pour accord)
- Suivi des travaux
- Management des sous-traitants

**2019 - 2020 :**

Métreur - économiste de la construction chez Cotafor

- Développer et entretenir un réseau relationnel (clients, partenaires, acteurs du marché)
- Lire et dérouiller les appels d'offres
- Développer les affaires à partir des chantiers
- Assurer la relation avec les partenaires et acteurs des marchés
- Répertorier et trier les opportunités ou les offres
- Évaluer et prendre en compte le niveau d'activité de l'entreprise
- Estimer l'adéquation entre les savoir-faire de l'entreprise et la technicité nécessaire
- Estimer les contraintes de délais estimer les prix prévisibles (niveau de la concurrence, budget du client...)
- Évaluer les moyens à mettre en oeuvre
- Visite sur site
- Revue de projet
- Définir les orientations (techniques, méthodes, planification, variantes, ...)
- Contrôler le métré
- Reprendre les variantes

**2019 - 2019 :**

Commercial sédentaire chez Qb Master Pro

**2018 - 2019 :**

Aide conducteur de travaux chez Remasol Béton

**2017 - 2018 :**

Directeur adjoint de magasin chez Carrefour Market

- Choix des marques, gammes, collections
- Commander la marchandise
- Réceptionner la marchandise
- Organiser la mise en magasin
- Vérification des rayons
- Vérification des stocks ;
- S'assurer de la propreté du magasin
- Inspecter l'étiquetage des produits
- Inciter à l'achat par des initiatives promotionnelles
- Former le personnel consacré au rayon à ses techniques de vente
- Surveiller l'évolution des ventes
- Recherche de techniques pour améliorer son CA

**2016 - 2017 :**

Attaché commercial B to B en alternance chez Gi Group Automotive

- Organisation des tournées
- Conseiller les clients sur les différents produits
- Veiller à la concurrence
- Identifier des clients potentiels et les prospector
- Participation aux salons professionnels
- Rendre compte de ses activités et de ses performances à son directeur commercial : suivi des ventes par client et groupement, marges, conditions, opportunités nouvelles, suivi de la concurrence, etc.
- Progression sur son secteur : implantation et résultat des nouveaux produits, clients fidélisés
- Dossiers clients actualisés et comptes-rendus de visites transmis

**2014 - 2015 :**

Attaché commercial B to B chez Suez

**2012 - 2014 :**

Assistant commercial BTP en alternance chez Mpnf

**2010 - 2011 :**

Aide conducteur travaux chez Bouygues Constructions Habitat Social

## **Langues**

---

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

## **Logiciels**

---

Pack Office, AutoCAD

## **Permis**

---

Permis B