MÉtreur / Conducteur De Travaux / Économiste De La Construction

94440 Villecresnes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2309020930

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021 — Formation — AFPA
Formation en Logiciel autocad
2018 — Bac +4 — Ascencia
Bac +4 (Maîtrise) en Bac +4 Master Management des unités opérationnelles
2017 — Bac +3 — Ascencia
Bac +3 (Licence / Bachelor) en Bac +3 Bachelor Responsable du développement commercial et marketing
2014 — Bac +2 — AKOR
Bac +2 (BTS, DUT, DEUG) en BTS Négociation relation client
2010 — Bac +2 — Lycée Clément Ader
Baccalauréat STI en Génie Mécanique

Expériences professionnelles

04/2021 - à ce jour — Métreur vérificateur

• Analyser des dossiers de construction (Dossier de consultation, CCTP, DPGF...)
• Réalisation des métrés sur plan (Via logiciel métré)
• Ébauche autocad
• Réception/Traitement des demandes d'études
• Établissement des devis (de 1k à 700k€)
• Déterminer les besoins et le matériel à avoir sur chantier
• Vérifier les métrés au sein de l'entreprise (Plusieurs collaborateurs)
• Suivi des études

2020 - 2020 — Conducteur de travaux

• Organisation et planification de l'étude
• Établir le planning d'exécution des plans en fonction du planning d'exécution des ouvrages
• Comparer les plans d'exécution aux plans du marché
• Organiser l'accueil sur le chantier vérifier, gérer, délivrer les habilitations, les autorisations de conduite,décider des mutations
• Animer la sécurité (PPSPS)
• Fixer le planning et les lieux de livraison passer les commandes (confirmation écrite négocier le délai,le prix au téléphone soumettre les matériaux, matériels et procédés pour accord)
• Suivi des travaux
• Management des sous-traitants

2019 - 2019 — Commercial sédentaire

2019 - 2020 — Métreur - économiste de la construction

• Développer et entretenir un réseau relationnel (clients, partenaires, acteurs du marché)
• Lire et dépouiller les appels d'offres
• Développer les affaires à partir des chantiers
• Assurer la relation avec les partenaires et acteurs des marchés
• Répertorier et trier les opportunités ou les offres
• Évaluer et prendre en compte le niveau d'activité de l'entreprise
• Estimer l'adéquation entre les savoir-faire de l'entreprise et la technicité nécessaire

• Estimer les contraintes de délais estimer les prix prévisibles (niveau de la concurrence, budget du client...)
• Évaluer les moyens à mettre en oeuvre
• Visite sur site
• Revue de projet
• Définir les orientations (techniques, méthodes, planification, variantes, ...)
• Contrôler le métré
• Reprendre les variantes

2018 - 2019 — Aide conducteur de travaux

2017 - 2018 — Directeur adjoint de magasin

• Choix des marques, gammes, collections
• Commander la marchandise
• Réceptionner la marchandise
• Organiser la mise en magasin
• Vérification des rayons
• Vérification des stocks ;
• S'assurer de la propreté du magasin
• Inspecter l'étiquetage des produits
• Inciter à l'achat par des initiatives promotionnelles
• Former le personnel consacré au rayon à ses techniques de vente
• Surveiller l'évolution des ventes
• Recherche de techniques pour améliorer son CA

2016 - 2017 — Attaché commercia B to B en alternance

• Organisation des tournées
• Conseiller les clients sur les différents produits
• Veiller à la concurrence
• Identifier des clients potentiels et les prospecter
• Participation aux salons professionnels
• Rendre compte de ses activités et de ses performances à son directeur commercial : suivi des ventes par client et groupement, marges, conditions, opportunités nouvelles, suivi de la concurrence, etc.
• Progression sur son secteur : implantation et résultat des nouveaux produits, clients fidélisés
• Dossiers clients actualisés et comptes-rendus de visites transmis

2014 - 2015 — Attaché commercial B to B

2012 - 2014 — Assistant commercial BTP en alternance

2010 - 2011 — Aide conducteur travaux

Langues

Français (courant)

Logiciels

Pack Office, AutoCAD

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.