Directeur Commercial / Sales & Marketing

Né(e) en 1970 · 92200 Neuilly-sur-Seine · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2309140800

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1996 — Bac +5 — ISD -Rubika
Master en design industriel
Marketing produit & stratégique
Management de projet
Méthodologie du design
1990 — Bac +2 — Université Pierre & Marie Curie - Paris VI
DEUG A - Sciences et structure de la matière

Expériences professionnelles

2021 - 2023 — Directeur commercial & marketing B2B
Mise en place de la politique commerciale (tarifs, CGV, contrats)
Définition du plan de vente selon le type de client GSB distributeurs professionnels OEM
Prospection, suivi et développement des clients B2B
Définition de stratégie marketing et développement produits
2020 - 2021 — Responsable marketing & communication/Responsable développement produits
Création et mise en place du service marketing et communication
Mise en place et structuration de l'offre
Réalisation de la base de données
Road map marketing et commerciale
2015 - 2020 — Responsable marketing opérationnel
Interface opérationnelle liée aux stratégies de distribution
Définition du plan de vente selon le type de distributeur
Support à la direction commerciale (stratégie commerciale et négociation distributeurs)
Réalisation des bases de données
Implémentation et suivi de la présence de nos produits chez les distributeurs (print et web)
Animation et suivi des actions promotionnelles
Mise en place et gestion des incentives pour l'équipe commerciale
Elaboration et déploiement du merchandising
Développement d'une application mobile pour le merchandising et formation des équipes
Organisation des salons (Idéobain Paris, ISH Frankfurt, BIG5 Dubaï, MCE à Milan, KBC Shanghai...)
Réalisation et scénographie, coordination des fournisseurs et agents à l'international
2006 - 2015 — Responsable produits senior
Développement de produits (pilote de projets)
Benchmarking (Excellente connaissance des produits sanitaires)
Pricing / Refonte tarifaire sur l'ensemble des produits
Formation et accompagnement de la force de ventes
Réalisation des outils d'aides à la vente
2004 - 2006 — Designer freelance - Entreprenariat individuel
Identités visuelles, chartes graphiques.
Catalogues, affiches, flyers…
Création de mobilier
1997 - 2004 — Designer, chef de produit
Création et gestion des collections.

Développement de collections sous licences : Bic, Pierrot Gourmand
Pilotage et développement de projet de diversification : BCBG Max Azria Home, Swatch Vendôme

Langues

Français (Courant)

Compétences

Stratégie de Ventes
Stratégie Marketing
Management d'équipe commerciale
Définition et Pilotage des KPI's Accompagnement de projets stratégiques
Gestion P&

Permis

Permis B

Loisirs

Design & architecture
Bricolage (expert)
Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.